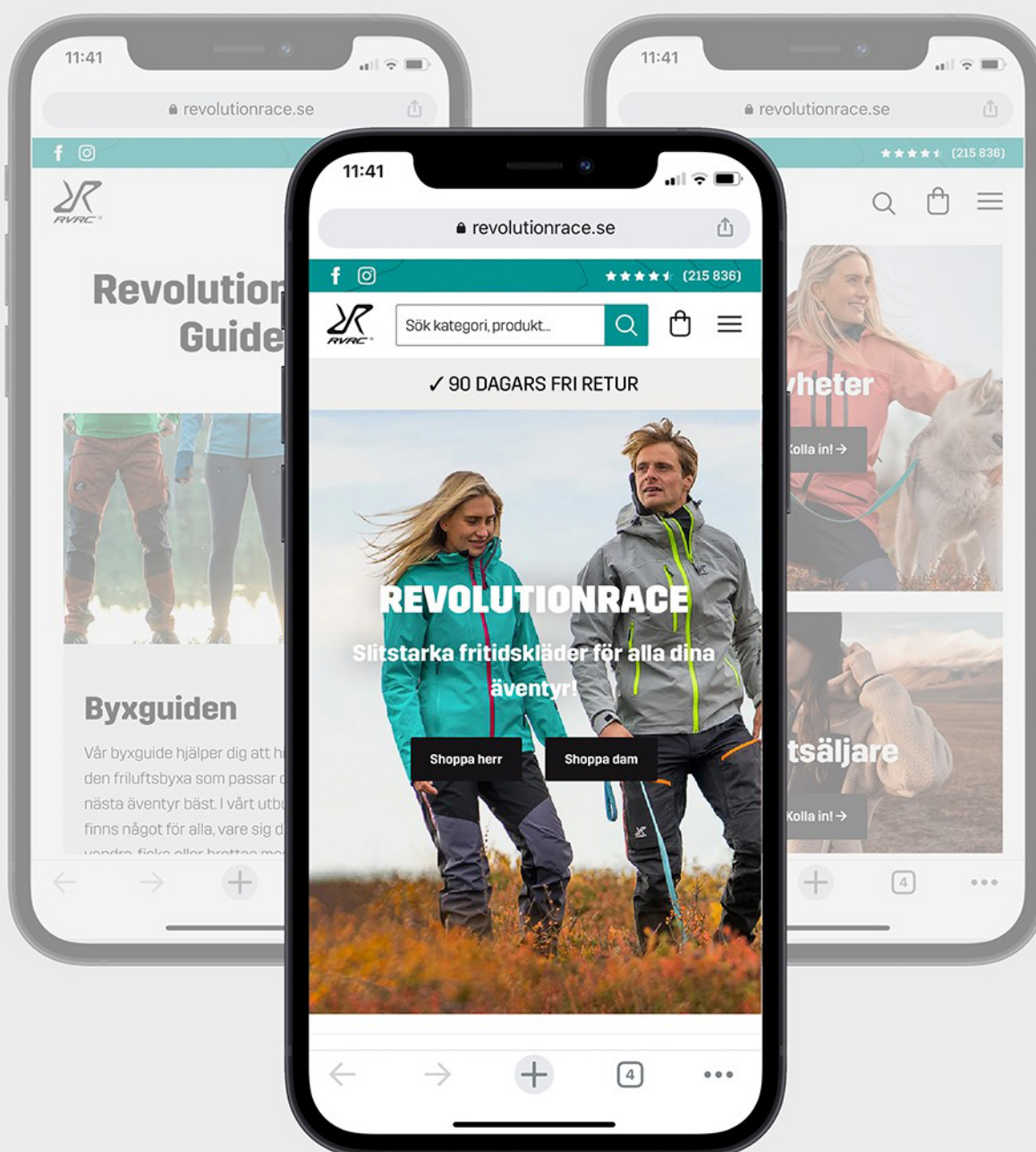


Litium AB (publ)

Årsredovisning 2020

Mars 2021



Innehåll

Om Litium	3
Väsentliga händelser under 2020	4
VD har ordet	5
Litiums erbjudande	6
Aktien och ägare	9
Bolagsstyrning	11
Förvaltningsberättelse	20
Eget kapital	23
Resultaträkning	24
Balansräkning	25
Kassaflödesanalys	27
Noter	28
Revisionsberättelse	34

Om Litium

Litium AB (publ) tillhandahåller en molnbaserad plattform för digital handel som hjälper medelstora och stora företag inom både B2B och B2C att accelerera sin försäljning. Lindex, Tingstad och Jollyroom är några av Litiums kunder, vilka totalt omsätter över 10 miljarder kronor årligen online. Litium agerar genom sitt partnersnätverk på den nordiska marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Arctic Securities är bolagets Certified Adviser och kan nås på certifiedadviser@arctic.com eller +46 844 68 61 00. För mer information om Litium besök www.litium.se

Hemsida

www.litium.se

Investor Relations

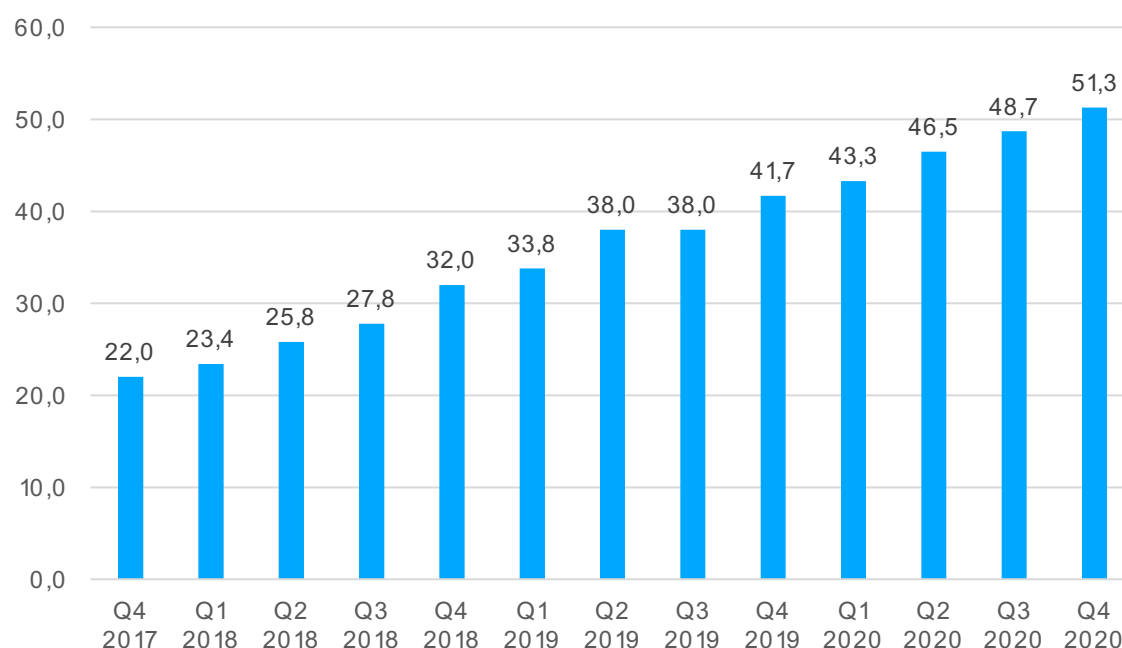
<https://www.litium.se/investor-relations>



Väsentliga händelser under 2020

- Många nya kunder anslöt under året såsom exempelvis Tura Scandinavia, Eleiko, Norrköpings Tidningars Media (NTM), Thunderful Group, Tibergs Möbler och BE Group.
- Den danska distributören för trädgårdspooler och tillbehör, Swim & Fun, valde Litiums plattform och Litium vinner därmed sin första kund i Danmark.
- I januari gick årliga eventet Litium Accelerate 2020 av stapeln med rekordintresse där även Litium nya Vd Patrik Settlin presenterade sig. Litium lanserar även ett antal viktiga produktnyheter.
- Litium genomför om en riktad nyemission om totalt 40 mkr till en premie om 11 procent där Litium tillföras cirka 40 MSEK och TIN Fonder och Swedbank Robur Fonder ansluter som ägare. Även Aktia Nordic flaggar upp för innehav över 5%.
- Litium står fast vid sitt mål att bli ledande i Norden för plattformar för digital handel och fastställer ett nytt finansiellt mål; ARR ska organiskt öka med 20–40 %.
- Litium och det globala IT- och konsultföretaget Columbus tecknar ett globalt partneravtal innebärande att Columbus kommer att sälja och implementera Litiums plattform i Skandinavien och över tid även till andra marknader.
- Handeln av Litiums aktie inleds på Nasdaq First North Growth Market från tidigare Spotlight Stock Market.
- Annual Recurring Revenue (ARR) uppgick per 2020-12-31 till 51,3 MSEK vilket motsvarar en tillväxt på 23,1 %.

Annual Recurring Revenue – ARR (MSEK)



Vd har ordet

2020 blev året då vi såg ett omvälvande skifte till digital handel i spåren av pandemin. Renodlade e-handlare skördade stora framgångar och även retailers som kommit tillräckligt långt i omställningen till digitala affärer presterade på hög nivå. Affärsmässigt var det glädjande att följa Litiums kunders framfart och hur vår plattform med lätthet hanterade de enorma mängderna trafik och ordrar som strömmade in till våra kunder under årets olika högsäsonger. Vårt fokus på snabbhet, flexibilitet och säljdrivande förmågor är bevisligen en vinnande mix som ger våra kunder de digitala verktyg de behöver för att växa i raketfart.

För egen del avslutade vi året med ytterligare ett bra kvartal där ARR passerade 50 MSEK med god marginal.

Vi fortsätter hålla en fin tillväxttakt med dryga 23 procent vilket återigen levererar mot vårt mål 20 – 40 procent organisk tillväxt. Vi upplever ett starkt momentum i det för oss så viktiga partnerledet. Flera nya partner har anslutit under året och Litium har nu över 40 affärs- och implementationspartner. Vår bedömning är att vår tillväxt och utveckling placerar oss i toppskiktet inom digital commerce software och att vi fortsätter ta andelar i målmarknaden.

Vi fortsätter attrahera nya kunder inom både B2B och B2C. En personlig favorit som anslöt under slutet av året är det coola outdoorbolaget Huski Wear vars imponerade grundarteam, som tidigare varit centrala i bland annat Peak Performance framgångar, siktar minst lika högt nu. Under 2020 har vi också, bland många andra, välkomnat BE Group, Thunderful Group, Tibergs Möbler, NTM, Eleiko och vår första danska kund Swim & Fun. Vi ser mycket fram emot att vara en del av deras resa, i likhet med alla andra framåtlutade kunder som valt Litium. Våra kunders framgång är det viktigaste för oss.

Med en nettoomsättning om cirka 48 MSEK för året och cirka 14,7 MSEK i det fjärde kvartalet når vi den

högsta intäktsnivån för ett enskilt kvartal i Litiums historia. Våra abonnemangsintäkter ökade med 17 procent för helåret och vid årets utgång kan vi konstatera att 97 procent av våra intäkter är repetitiva abonnemangsintäkter med en bruttomarginal om starka 72 procent.

Vi investerar kontinuerligt och kraftfullt i produktutveckling. För att stärka värderbjudandet ytterligare förvärvade vi efter årsskiftet en programvara för dropshipping vilket vi bedömer vara en utbredd och attraktiv affärsmodell för många av Litiums existerande och presumtiva kunder. Vi ser att förvärvet har stor potential att över tid ge positiv effekt på både intäkter och lönsamhet.

Nu lämnar vi 2020 bakom oss och rullar med hög fart vidare in i 2021 som, tack och lov, ser ut att bli ljusare än sin föregångare. Under året som gick såg vi en kraftigt accelererande digitalisering av handeln, men det är ändå bara början. ”Det mesta är ännu ogjort, underbara framtid!” som en känd möbelhandlare från Småland uttryckte det. Vi på Litium ser med stor tillförsikt fram emot 2021 och den fortsatta tillväxtresan tillsammans med våra excellenta partners, innovativa kunder och engagerade aktieägare.

Patrik Settlin

Verkställande direktör



Litiums erbjudande

Marknaden

Litiums målmarknad är medelstora och stora företag som vill öka försäljningen och kundlojaliteten samt öka sin närvaro i digitala kanaler. Digitaliseringen av handeln har fått ökad betydelse i och med COVID-19 där fler och fler handlar online världen över. Att finnas tillgänglig i de digitala kanalerna har varit avgörande för många bolags överlevnad. 2020 har med COVID-19 varit omvälvande för handeln i stort och skapat osäkerhet, men har lett till en mycket stark tillväxt för e-handeln.

Den svenska e-handelsmarknaden har vuxit kraftigt under de senaste åren och enligt rapporten E-commerce in Europe 2020 ligger Sverige i täten över länder med högst andel av befolkningen som handlar online med 96% (i åldern 15-79 år). Övriga Nordiska länder ligger

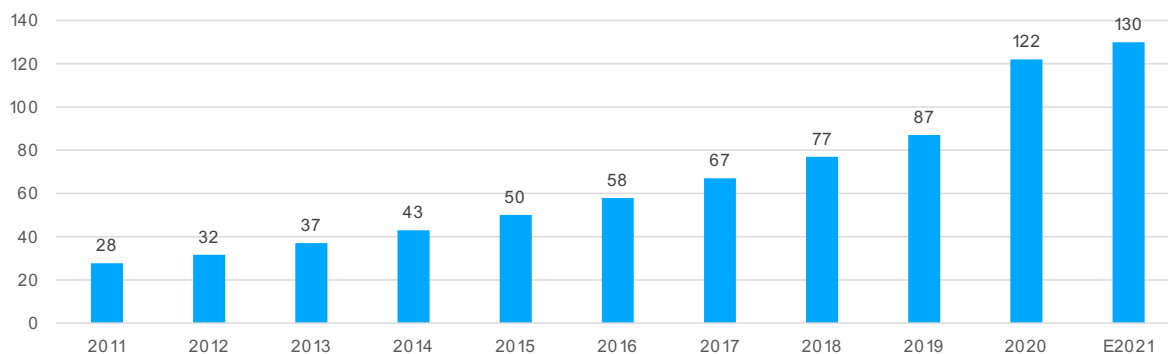
också högt upp på listan där Danmark har en andel på 88%, Norge på 94% och Finland 95%

PostNord/HUI Research årsrapport för 2020 visar att den svenska e-handeln växte med 40 procent under 2020 jämfört med 2019. Detta motsvarar 35 miljarder kronor. Det var 76 procent av svenskarna (17–79 år) som e-handlade under en genomsnittlig månad.

Mest växte handeln med dagligvaror på nätet (+95 %), följt av möbler och heminredning (+63 %) och därefter skönhet och hälsa (+59 %).

Omsättningen för 2020 landade på hela 122 miljarder, där drömgränsen 100 miljarder passerades med råge. Bara ökningen under 2020 på 35 miljarder motsvarar hela 2012 års totala e-handels-omsättning i Sverige. Trots historiskt hög tillväxt så är prognosen för 2021 satt till 130 miljarder.

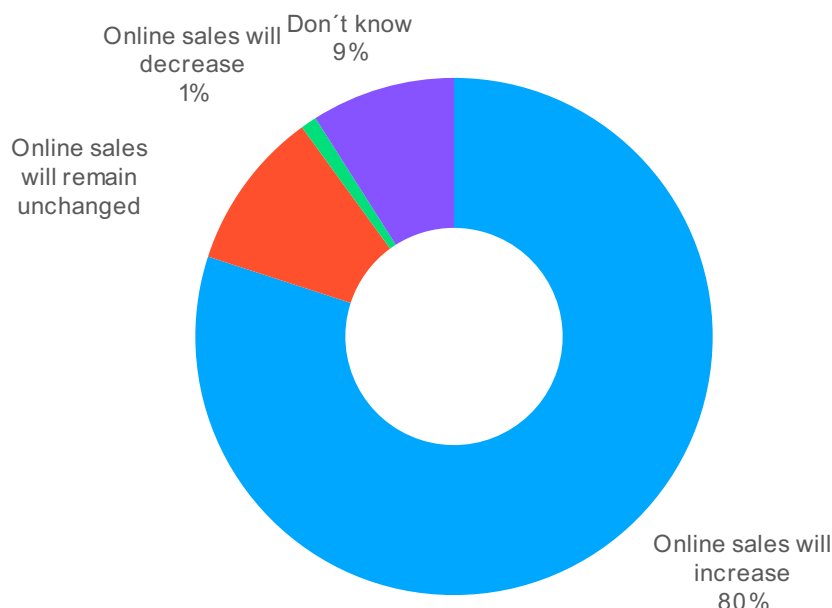
Omsättning svensk e-handel



Litium genomför årligen en undersökning, Scandinavian B2B Commerce, som behandlar framtid, drivkrafter och utmaningar gällande digitala affärer mellan företag (B2B). Den baseras på svar från cirka 1 000 respondenter i Sverige, Norge och Danmark. Enligt rapporten är det cirka

42 procent av B2B-företagen som bedriver digital försäljning och 80 procent av de tillfrågade företagen räknar med att deras digitala försäljning kommer att fortsätta öka de kommande tre åren. Nästa rapport kommer i maj 2021 och befintlig rapport finns tillgänglig på www.litium.se

Scandinavian B2B Commerce 2020



Litium

Litium är ett renodlat mjukvarubolag med plattformen Litium 7 för digital handel och Litium Accelerator som är en paketering med färdiga funktioner och lösningar. Litiums plattform levereras primärt via molnet. Den molnbaserade plattformen möjliggör låga inträdesbarriärer för att starta digital handel för kunderna och adderar värde genom integrerade tilläggstjänster och analysverktyg. Litium erbjuder en affärsmodell i linje med en så kallad SaaS-modell (Software as a service) där kostnaden för Litiums kunder primärt består av en fast abonnemangsavgift. Plattformen möjliggör även steglös tillväxt, bland annat genom en så kallad pay-per-use-modell. Denna modell gör det möjligt för kunden att betala baserat på volym vilket skapar en lägre initial investering och att Litium kan öka sina intäkter i takt med att kundernas försäljning ökar.

Litiums kunder

Litiums molnbaserade plattform för digital handel (e-handel) är anpassad både för försäljning till konsument (B2C) och försäljning mellan företag (B2B). Bolagets kundstock består ungefär till hälften av B2C-kunder och till hälften av B2B-

kunder. Detta gör att Litium har specifik kunskap om affärsbehoven för detaljhandeln, renodlade e-handlare, varumärken samt grossister och kvalificerad B2B-försäljning. Litium är idag väl positionerat med goda möjligheter att växa genom ett starkt erbjudande och många branschledande referenskunder. Några exempel inom B2C är Lindex, Jollyroom, Nordic Feel och Revolution race. Exempel inom B2B är PostNord, Strålfors och Tingstad.

Litiums plattform och erbjudande

Kärnan i Litiums plattform består av tre delar; en e-handelsmotor som sköter kampanjer och ordermottagning (OMS), ett centralt produkthanteringsverktyg (PIM) och ett publiceringsverktyg (CMS). Delarna är helt integrerade och skapar tillsammans basen för ett företags digitala process, men kan även användas var för sig.

Litium har upplevelsen i fokus och plattformen är utvecklad för att vara det naturliga navet i morgondagens digitala handelslösningar. Bolaget gör det enkelt för företag att bygga varumärke och erbjuda produkter i alla digitala kanaler på alla marknader. Litium gör det möjligt att skapa den

bästa varumärkesupplevelsen och en enhetlig kundupplevelse för flera försäljningskanaler, så kallad unified commerce.

Vikten av att vara snabb, omställningsbar och flexibel som e-handlare är nyckelområden för att lyckas i det digitala landskapet. För att möta alla krav är Litiums produkt utformad för flexibilitet då vi vet att kunder vill modifiera plattformen efter specifika affärsbehov. Litium tror inte på öppna tekniska ramverk då det oftast leder till höga utvecklings- och förvaltningskostnader.

Litium erbjuder också kunderna en paketering vilket ger kortare time-to-market och lägre underhållskostnader genom färdiga funktioner, ramverk och best practices. Litium Accelerator är en paketering med färdiga funktioner och lösningar för en e-handel eller återförsäljarportal. Genom att bygga e-handels-projektet på en flexibel standardlösning, baserad på best practice, kan kunderna korta sin time-to-market och istället lägga resurserna på det som skapar mervärde och konkurrensfördelar. Dessutom sänks framtida underhållskostnader då Litium står för vidareutvecklingen av all basfunktionalitet.

Litium har också valt en så kallad best-of-breed-strategi som innebär att Litiumplattformen innehåller alla viktiga kärnfunktioner men där bolaget arbetar tillsammans med ledande teknologiaktörer för spetsfunktioner. Detta för att ständigt sitta på de senaste funktionerna och vara anpassningsbara till olika kundkrav på ett snabbt och kostnadseffektivt sätt.

Partnernätverket

Bolagets noggrant utvalda leverantörer av specialistfunktioner och kringtjänster skapar ett omfattande ekosystem och är strategiskt viktiga.

Till dessa teknologipartners hör betalningsleverantörer, olika typer av analys- och sökverktyg, e-postmarknadsföring, marketing automation och andra system som Litiums kunder har behov av för att optimera sin försäljning och kundservice. Några exempel på teknologipartners är Klarna, Nosto, Loop54, Apsis och Voyado. Denna del av digitala handelslösningar brukar kallas ekosystem.

Litium får intäkter från ekosystemet via olika typer av intäktsdelningsmodeller och ekosystemet är strategiskt viktigt för bolaget och möjliggör en fortsatt stark och snabb tillväxt. Den digitala utvecklingen, i synnerhet den digitala handeln, går mycket snabbt och ekosystemet är en accelerator för denna. Litiums partnernätverk består även av implementationspartners vilka är centrala i bolagets affärsmodell och det som gör den skalbar. Nätverket består av IT-konsultföretag, e-handelsspecialiserade webbyråer och olika typer av digitala kommunikationsbyråer. Samtliga implementationspartners har hög kompetens och lång erfarenhet inom digital handel. Försäljning och implementering av lösningen görs tillsammans med dessa partners. Det är därför viktigt att bolagets partners har rätt kompetens, är affärsmässiga och håller en hög servicenivå. Litium arbetar med de bästa och gör alltid en noggrann utvärdering av de företag som vill bli partners.

För att kontinuerligt kvalitetssäkra och utveckla kompetensen för utvecklare, lösningsarkitekter och säljare hos partners har Litium ett certifieringsprogram. Totalt bedömer Litium att mer än 600 personer jobbar med Litium och plattformen i Skandinavien. Exempel på implementationspartners är Columbus, Cloudnine och Knowit

Aktien och ägare

Litiums aktien noterades 2016 på Aktietorget (numera Spotlight Stock Market) och är sedan den 16 december 2020 noterad på Nasdaq First North Growth Market



Litiumaktiens utveckling under verksamhetsåret. Blå linje visar First North All-share.

Aktiedata

Marknadsplats: Nasdaq First North Growth Market

Namn: Litium

Kortnamn: LITI

ISIN-kod: SE0007387246

Antal aktier: 13 177 109

Antal röster: 13 177 109

Kvotvärde: 1,0 SEK

Antal aktieägare: 1791

Kursutveckling och börsvärde

Vid ingången av verksamhetsåret var aktiekursen 12,65 SEK och sista handelsdagen under verksamhetsåret var kursen 32,4 SEK, en uppgång med 156 %.

Litiums börsvärde var vid verksamhetsårets utgång 427 MSEK vilket motsvarar en ökning med 348%.

Nyemissioner och bemyndigande

I mars 2020 genomfördes en riktad nyemission av 3 333 333 aktier till en teckningskurs om 12 kronor per aktie vilket motsvarade en premie om 11 % och bolaget tillfördes cirka 40 MSEK.

Årsstämman beslutade, i enlighet med styrelsens förslag, att bemyndiga styrelsen att intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen och med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, fatta beslut om emission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler. Betalning ska kunna ske kontant, genom apport, genom kvittning eller eljest förenas med villkor. Bolagets aktiekapital får med stöd av bemyndigandet sammanlagt högst ökas med ett belopp motsvarande en utspädning om 20 procent av aktiekapitalet.

Aktiekapitalets utveckling

Bolagets aktiekapital har sedan bildandet förändrats enligt tabellen nedan.

År	Händelse	Förändring antal aktier	Förändring aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
2020	Nyemission ¹	3 333 333	3 333 333	13 177 109	13 177 109	1,0
2018	Nyemission ²	2 400 000	2 400 000	9 843 776	9 843 776	1,0
2018	Nyemission ³	850 000	850 000	7 443 776	7 443 776	1,0
2016	Nyemission	2 400 000	2 400 000	6 593 776	6 593 776	1,0
2015	Nyemission	1 014 286	1 014 286	4 193 776	4 193 776	1,0
2015	Nyemission	985 714	985 714	3 179 490	3 179 490	1,0
2012	Nyemission	1 905 075	1 905 075	2 193 776	2 193 776	1,0
2007	Nyemission	43 305	43 305	288 701	288 701	1,0
2005	Nyemission	27 296	27 296	245 396	245 396	1,0
2004	Nyemission	24 540	24 540	218 100	218 100	1,0
2003	Nyemission	64 520	64 520	193 560	193 560	1,0
2002	Nyemission	29 040	29 040	129 040	129 040	1,0
1998	Nybildning	100 000	100 000	100 000	100 000	1,0

Ägare

Litiums 10 största ägare den 31 december 2020 var enligt följande.

Ägare	Antal	Kapital/röster
FastPartner AB	2 540 328	19,30 %
TIN NyTeknik	1 167 738	8,90 %
Swedbank Robur Microcap	1 120 000	8,50 %
Swedbank försäkring Tagehus Holding AB (RGG	1 033 148	7,80 %
Tagehus Holding AB (RGG ADM-Gruppen AB)	713 960	5,40 %
Avanza Pension	722 027	5,50 %
Mikael Lindblom	659 533	5,00 %
Aktia Noredic MIC	643 661	4,90 %
Lars Karlsson (Arnäs Förvaltning AB)	460 000	3,50 %
Allan Engström	230 000	1,70 %
Summa 10 största ägarna	9 170 838	70,50 %

Bolagsstyrning

Litium är ett svenskt publikt aktiebolag. Litiums bolagsstyrning baseras på svensk lag, interna regler och instruktioner, Nasdaq First North Growth Market Regelverk för emittenter och andra tillämplbara regler.

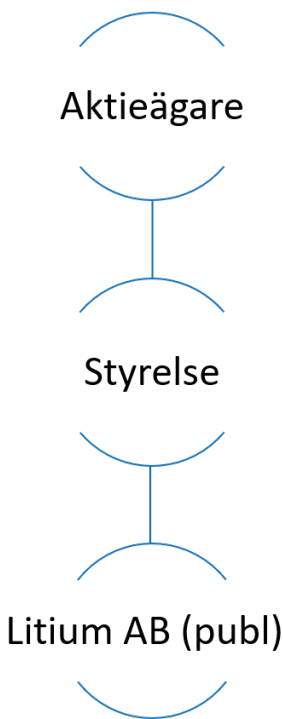
Bolagsstyrning

Bolagsstyrning är ramverket bestående av regler, praxis och processer genom vilka Litium styrs och kontrolleras. Ramverket finns till för att uppnå företagets mål och skapa värde. Bolagsstyrningen finns till för att stärka förtroendet bland aktieägarna och andra intressenter att de beslut som fattas inom koncernen kännetecknas av tillförlitlighet, effektiv förvaltning och kontroll, öppenhet, tydlighet och god affärsetik.

Bolagsstämma

I enlighet med aktiebolagslagen är bolagsstämman bolagets högsta beslutsfattande organ och på bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i för stämman underställda frågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av bolagets vinst, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktören, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorer. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämma sammankallas. I enlighet med Litiums bolagsordning sker kallelse till årsstämma respektive extra bolagsstämma genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt genom att kallelsen hålls tillgänglig på Litiums webbplats.

Alla aktieägare som är direktregistrerade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken fem vardagar före bolagsstämman och som har meddelat bolaget sin avsikt att delta (med eventuella biträden) i bolagsstämman senast det datum som anges i kallelsen till bolagsstämman har rätt att närvara vid bolagsstämman och rösta för det antal aktier de innehar. Aktieägare kan delta i bolagsstämman personligen eller genom ombud och kan även biträdas av högst två personer. Normalt brukar aktieägare kunna registrera sig till bolagsstämman på flera olika sätt, vilka anges i kallelsen till stämman.



Aktieägare

Styrelse

Litium AB (publ)

Styrelsen

Styrelsen är högsta beslutande organ efter bolagsstämman.

Enligt aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för bolagets förvaltning och organisation, vilket betyder att styrelsen är ansvarig för att bland annat fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av fastställda mål, fortlöpande utvärdera Litiums finansiella ställning och resultat samt utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen ansvarar också för att säkerställa att årsredovisningen och delårsrapporterna upprättas i rätt tid.

Styrelseledamöterna väljs varje år på årsstämman, eller i förekommande fall extra bolagsstämma, för tiden fram till slutet av nästa årsstämma. En extra bolagsstämma kan välja nya styrelseledamöter, vilket förekom vid två tillfällen efter räkenskapsårets slut. Enligt bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och högst nio ledamöter och högst tre suppleanter.

Styrelseordförande väljs av årsstämman och har ett särskilt ansvar för ledningen av styrelsens arbete och att styrelsens arbete är välorganiserat och genomförs på ett effektivt sätt.

Styrelsen följer en skriftlig arbetsordning som revideras årligen och fastställs på det konstituerande styrelsemötet varje år, eller ett annat styrelsemöte om så krävs. Styrelsen sammanträder enligt fastställt schema. Utöver dessa möten kan ytterligare möten anordnas för att hantera frågor som inte kan hänskjutas till ett ordinarie möte. Utöver styrelsemöten har styrelseordföranden och vd en fortlöpande dialog rörande ledningen av bolaget.

När detta publiceras består bolagets styrelse av sex ledamöter som presenteras mer detaljerat i avsnittet "Styrelse".

Verkställande direktör och ledning

Vd utses av styrelsen och har främst ansvar för bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften. Den verkställande direktören har utsett en ledningsgrupp med flera ledande befattningshavare som är ett viktigt och beslutande organ för att säkerställa att rätt operativa beslut tas. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och vd anges i arbetsordningen för styrelsen och instruktionen för vd. Vd ansvarar också för att upprätta rapporter och sammanställa information från ledningen inför styrelsemöten och är föredragande av materialet på styrelsesammanträden.

Vd ska fortlöpande hålla styrelsen informerad om utvecklingen av Litiums verksamhet, omsättnings storlek, resultat och finansiella ställning, likviditets- och kreditsituation, viktiga affärshändelser samt andra omständigheter som inte kan antas vara av oväsentlig betydelse för bolagets aktieägare att styrelsen känner till såsom exempelvis väsentliga tvister, uppsägning av avtal som är viktiga för Litium samt betydande omständigheter som rör verksamheten.

Vd och övriga ledande befattningshavare presenteras mer detaljerat ovan i avsnittet "Styrelse" och "Ledande befattningshavare".

Intern kontroll

Styrelsen är ansvarig för den interna kontrollen i bolaget. Den interna kontrollen inbegriper kontroll över Litiums organisation, rutiner och åtgärder. Syftet är att säkerställa att en tillförlitlig och korrekt finansiell rapportering sker, att bolagets finansiella rapportering är upprättad i överensstämmelse med lag och tillämpliga redovisningsstandarder samt att övriga krav följs. Internkontrollen syftar även till att övervaka efterlevnaden av policys, principer och instruktioner. Därutöver sker en övervakning av skyddet av bolagets tillgångar samt att bolagets resurser utnyttjas på ett kostnadseffektivt och lämpligt sätt. Vidare sker internkontroll genom uppföljning i implementerade informations- och affärssystem samt genom löpande analys av avvikelser och risker.

Riskbedömning

Riskhantering är en del av styrelsens och ledningens interna styrning och uppföljning av verksamheten. Detta innebär identifiering av de viktigaste affärsriskerna som är förknippade med genomförandet av företagets strategi och övergripande mål, samt de risker som är beskrivna i årsredovisningen.

Fokus gällande företagets riskbedömningsprocess är att bedöma operationella risker samt graden av regelefterlevnad i respektive affärsverksamhet. De finansiella riskerna hanteras av finans- och ekonomifunktionen. Strategiska risker hanteras direkt av ledningen som en del av den dagliga verksamheten.

Styrelsen följer upp riskexponeringen löpande för att säkerställa möjligheten att nå affärsstrategier och mål. Bolagets vd ansvarar för den löpande hanteringen av samtliga risker inom verksamheten och för att se till att handlingsplaner implementeras vid behov för att minimera sannolikheten och effekterna av identifierade risker.



Johan Rutgersson, ordförande sedan 2019

Född: 1978

Utbildning: Johan har en magister i företagsekonomi från Uppsala Universitet.

Övriga uppdrag: Johan är styrelseordförande i Briox AB, Familjekortet Sverige AB och Bestrate Sweden AB samt styrelseledamot i Studeravidare Sverige AB. Därtill är han styrelsesuppleant i Evert Capital AB och Four Divided by Six AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Johan har tidigare varit vd och styrelseledamot i Briox AB.

Innehav: 93 706 aktier (inklusive 49 706 aktier via Dewell AB) och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till större aktieägare men ej till bolaget och dess ledning.



David Ståhlberg, ledamot sedan 2019.

Född: 1979.

Utbildning: David har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.

Övriga uppdrag: David är vd, delägare och styrelseledamot i David Ståhlberg AB.

Uppdrag de senaste fem åren: David har tidigare varit med i Advisory Board hos MatchingID, GoKind och Stellar. Han har även varit föreläsare hos Talarforum och författare hos Ekerlids Förlag. Därtill har han varit lärare vid IHM Business School.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Marie Holmqvist, ledamot sedan 2017

Född: 1974.

Utbildning: Marie har en civilekonomexamen från Stockholms universitet.

Övriga uppdrag: Marie är styrelseordförande i Närbutiken vid Sveavägen 118 AB och CXO hos Royal Design Group.

Uppdrag de senaste fem åren: Hon har tidigare varit logistikchef för e-handel samt affärsansvarig för e-handel centralplock och chef butikskonsult hos ICA Sverige AB. Vidare har hon varit retailchef hos Interflora AB.

Innehav: 3 592 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl Bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Mikael Lindblom, ledamot sedan 2018

Född: 1972.

Utbildning: Mikael har en bachelor of economics från Linköpings universitet.

Övriga uppdrag: Mikael är styrelseledamot och ägare i Lindbloms Invest AB samt styrelseledamot och delägare i Radinn AB, SweGreen AB och Greyhound Partners AB. Vidare är han delägare i Geselle Group AB, Einride AB och Medius AB. Därtill är han styrelseledamot i ÅFF Sport & Konferens AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Han har tidigare varit vd för Medius AB under åren 2006 till 2017.

Innehav: 659 533 aktier (inklusive 103 838 aktier via Lindbloms Invest AB) och 0 optioner.



Catrin Wirfalk, ledamot sedan 2020

Född: 1968.

Utbildning: -.

Övriga uppdrag: Catrin är styrelseordförande och delägare i ProFlow AB samt styrelseledamot och delägare i Aventi AB, TDL SWESUPPLY AB och Joy and Inspiration AB. Vidare är hon styrelseordförande i C Land Logistics AB, Meridion AB, Intensify AB, AB Effektiv Start 11 samt styrelseledamot i Inkubatorn i Borås AB. Därtill är hon styrelseledamot i Gekås AB och medlem av Advisory Board i Vinga, BSV och Ivanhoe.

Uppdrag de senaste fem åren: Catrin har tidigare varit vd för Speed Group AB. Hon har även varit medlem av Advisory Board i Skogspartner.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl Bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Christopher Johansson, ledamot sedan 2020

Född: 1977.

Utbildning: Christopher har en teknologie doktorsexamen från Kungliga Tekniska Högskolan.

Övriga uppdrag: Christopher är vice vd för Fastpartner AB samt styrelseledamot och vd för Compactor Fastigheter AB. Vidare är han styrelsesuppleant i Anbarco Bilinvest AB, Hjulbro Byggtjänst AB, H.J. Catering AB, Landeriet-gruppens Hyresredovisning AB, Adam Care AB, Henrik och Sven-Olof Fastigheter AB, One Network Of Holding AB och One Network of Concept AB. Därtill är han bolagsman för Handelsbolaget RetSo Konsult.

Uppdrag de senaste fem åren: -.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, men ej i förhållande till större aktieägare.

REVISORER

PricewaterhouseCoopers AB (113 97 Stockholm) är Litiums revisor med Nicklas Kullberg som huvudansvarig revisor. Nicklas Kullberg, född 1970, är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer i Sverige.



Patrik Settlin, CEO och vd sedan 2020

Född: 1970.

Utbildning: Patrik har en filosofie kandidatexamen från Högskolan i Gävle.

Övriga uppdrag: Patrik är vd och styrelsesuppleant i Litium E-commerce AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Patrik har tidigare varit Chief Commercial Officer och Chief Product Officer på Visma Spcs, vd på CDON AB samt styrelseordförande i CDON Alandia AB.

Innehav: 0 aktier och 150 000 teckningsoptioner.



Semhar Adi Ghebre, CFO sedan 2020

Född: 1972.

Utbildning: Magisterexamen i ekonomi, Halmstad Högskola och University of Humber side.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot V.I.S Management AB

Uppdrag senaste 5 åren: Head of Business Control & Reporting samt Finance Business Partner på Thomas Cook Northern Europe, Group Controller and Acting Head of Controller på Axstores AB.

Innehav: 0 aktier och 0 teckningsoptioner



Håkan Nylander, Chief Strategy Officer (CSO) sedan 2019

Född: 1973.

Utbildning: Håkan har en ekonomie magisterexamen från Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Håkan har tidigare varit Managing Director för New Construction samt Vice President & Chief Operating Officer på Diakrit.

Innehav: 0 aktier och 75 000 teckningsoptioner.



Malin Bodolla, Chief Marketing Officer (CMO) sedan 2019

Född: 1974.

Utbildning: Malin har en kandidatexamen i ekonomi från Växjö universitet och Handelshögskolan i Göteborg.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Malin har tidigare varit CMO hos Pedab Group, Global Marketing Manager hos Klarna, Marknadschef för Norden hos LinkedIn och Marknadschef för Norden hos Adobe.

Innehav: 5 000 aktier och 50 000 teckningsoptioner.



Peder Holmberg, Chief Commercial Officer (CCO) sedan 2019

Född: 1979.

Utbildning: Peder har en magisterexamen inom internationell marknadsföring från Mälardalens Högskola.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Peder har tidigare varit Acting CEO och Head of Business Partnerships på Litium samt Manager Partner Sales Nordics och Senior Partner Manager på Klarna.

Innehav: 0 aktier och 20 000 teckningsoptioner.



Ludvig Block, Chief Product Officer sedan 2019

Född: 1973.

Utbildning: Ludvig har en filosofie kandidatexamen i systemvetenskap från Lunds universitet.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Ludvig har arbetat på Litium sedan 2007 och bland annat haft roller såsom R&D Manager, Requirements manager & product owner och Project manager & system developer.

Innehav: 21 000 aktier och 0 optioner.



Christian Rosendahl, Chief Business Development Officer (CBDO) sedan 2009

Född: 1966.

Utbildning: Christian har läst "systemization, programming and software development" vid IBM. Vidare har han tagit kurser inom marknadsföring, administration, KI och redovisning vid Stockholms universitet samt gått diverse olika ledarskapsprogram.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Christian har tidigare varit styrelseledamot och vd för Litium.

Innehav: 148 472 aktier och 50 000 teckningsoptioner.

Litium AB (publ)

Årsredovisning 2020

Org nr 556562-1835

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Litium AB (publ), 556562-1835, med säte i Stockholm, får härmed avge årsredovisning för 2020.

Allmänt om verksamheten

Information om verksamheten

Litium tillhandahåller en molnbaserad plattform för digital handel som hjälper stora och medelstora företag inom både B2C och B2B att accelerera sin försäljning. Lindex, NordicFeel och Jollyroom är några av Litiums kunder som tillsammans omsätter över 10 miljarder kronor årligen på Litiums plattform. Litium agerar genom sitt partnersätverk på den nordiska marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm.

Litiums säte är Stockholm.

Nettoomsättning och resultat

Under 2020 uppgick nettoomsättningen till 48,3 MSEK (40,1 MSEK) och utgjordes primärt av licensintäkter vilka även drev tillväxten. Rörelsens kostnader uppgick till -74,8 MSEK (-62,5 MSEK) och avsåg huvudsakligen personalkostnader och övriga externa kostnader. Personalkostnaderna ökade på grund av de nyanställningar som gjordes under året och i slutet av 2019. Även övriga externa kostnader ökade vilket främst var beroende på investeringar i produktutveckling och infrastruktur. Rörelseresultatet för perioden uppgick till -17,9 MSEK (-16,4 MSEK) och periodens resultat uppgick till -19,0 MSEK (-16,6 MSEK). Resultatet minskade främst till följd av ökad investeringstakt både avseende personal och produktutveckling.

Finansiell ställning

Litium utvecklar en plattform för digital handel med tillhörande produktmoduler och paketeringar. Det är viktigt för både nya och existerande kunder att plattformen vidareutvecklas löpande och att nya releaser och versioner paketeras till marknaden enligt Litiums produktutvecklingsplan.

Plattformen är kärnan i verksamheten och erbjuder marknaden via Litiums partnersätverk.

Kostnaderna för utvecklingen av plattformen aktiveras och den största delen av Litiums anläggningstillgångar består av aktiverade produktutvecklingskostnader (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten). Totala anläggningstillgångar uppgick per den 31 december 2020 till 48,8 MSEK (38,6 MSEK) varav immateriella anläggningstillgångar uppgick till 47,4 MSEK (37,1 MSEK).

Bolagets eget kapital uppgick till 54,2 MSEK (33,3 MSEK). Förändringen är primärt hänförlig till en riktad nyemission som genomfördes under året.

Bolagets kortfristiga skulder uppgick till 20,3 MSEK (17,1 MSEK). Kortfristiga skulder utgörs främst av leverantörsskulder och upplupna kostnader. Långfristiga skulder uppgick till 1,4 MSEK (500 000 SEK). Bolagets långfristiga skulder utgörs av traditionella banklån.

Vid årets utgång uppgick bolagets likvida medel till 14,7 MSEK (1,2 MSEK). Efter räkenskapsårets utgång har en spridningsemission utförts som tillförde bolaget cirka 26,2 MSEK.

Investeringar och kassaflöde

För helåret uppgick investeringarna till 19,4 MSEK (13,5 MSEK), en ökning med 43,2 %, och avser i stort aktiverade produktutvecklingskostnader. Avskrivningarna uppgick till 9,2 MSEK (7,5 MSEK). Avskrivning av aktiverade produktutvecklingskostnader görs linjärt över 7 år.

Annual Recurring Revenue (ARR)

ARR uppgick per 2020-12-31 till 51,3 MSEK (41,7 MSEK per 2019-12-31) vilket motsvarar en tillväxt på 23,1 %.

Litium definierar Annual Recurring Revenue (ARR) enligt följande: fasta avtalsintäkter kommande 12 månader plus rörliga avtalsintäkter senaste 12 månaderna uppräknade enligt nedan formel. Båda delarna är exklusive antaganden om tillväxt

genererad av nya kunder, exklusive antagande om churn (kunder som kommer att lämna Litium) samt exklusive antaganden om positiv eller negativ påverkan av omförhandlade kundavtal. Dock minskas ARR med eventuella rabatter. Årsvärdet för de rörliga avtalsintäkterna definieras som summan av de rörliga avtalsintäkterna för de fyra

senaste kvartalen uppräknat med tillväxten jämfört med de fyra närmast föregående kvartalen:

$$(Q1+Q2+Q3+Q4\ 2020) * (Q1+Q2+Q3+Q4\ 2020) / (Q4\ 2019+Q1+Q2+Q3\ 2020)$$

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Belopp i SEK	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31	2016-12-31
Nettoomsättning	48 260,0	40 895	31 798	23 791	18 682
Resultat efter finansiella poster	-18 393,0	-16 560	-5 544	-4 140	-4 923
Soliditet %	71,3	65,5	77,7	66,5	72,0

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Många nya kunder anslöt under året bland annat Tura Scandinavia, Eleiko, Norrköpings Tidningars Media (NTM), Thunderful Group, Tibergs Möbler och BE Group.
- Den danska distributören för trädgårdspooler och tillbehör i Norden, Swim & Fun, har valt Litiums plattform och Litium har därmed vunnit sin första kund i Danmark.
- I januari gick årliga eventet Litium Accelerate 2020 av stapeln med rekordintresse där även Litiums nya Vd Patrik Settlin presenterade sig. Litium lanserar ett antal viktiga produkter.
- Litium genomför en riktad nyemission om totalt 40 mkr till en premie om 11 procent där Litium tillföras cirka 40 MSEK och TIN Fonder och Swedbank Robur Fonder ansluter som ägare. Även Aktia Nordic flaggar upp för innehav över 5%.
- Litium står fast vid sitt mål att bli ledande i Norden för plattformar för digital handel och fastställer ett nytt finansiellt mål; ARR (Annual Recurring Revenue) ska organiskt öka med 20–40 %.

- Litium och det globala IT- och konsultföretaget Columbus tecknar ett globalt partneravtal innebärande att Columbus kommer att sälja och implementera Litiums plattform i Skandinavien och över tid även till andra marknader.
- Handeln av Litiums aktie inleds på Nasdaq First North Growth Market från tidigare Spotlight Stock Market.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- I januari förvärvar Litium rättigheterna till en programvara för dropshipping genom bolaget Droshi AB. Programvaran avses att integreras som en del i Litiums produkterbjudande för avancerad digital handel.
- I mars genomför Litium en spridningsemission i syfte att bland annat öka marknadskännedomen om Litium och öka antalet aktieägare. Emissionen övertecknas med cirka 340% och tillför bolaget över 5000 nya aktieägare samt cirka 26,2 MSEK.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Denna finansiella rapport innehåller uttalanden som är framåtblickande. Faktiska framtida resultat kan skilja sig väsentligt från dessa uttalanden.

Faktorer som kan påverka bolagets resultat utgörs av bland annat den generella marknadsutvecklingen för digital handel, konkurrens-situationen, effekten av olika makroekonomiska omständigheter, teknisk utveckling, valutakurs- och räntefluktuationer samt politiska risker. Nuvarande och tillgänglig finansiering anses vara tillräcklig för att säkerställa fortsatt drift.

Risker kopplade till COVID-19

COVID-19 har inte haft någon avgörande positiv eller negativ påverkan på Litiums befintliga affär då övervägande del av bolagets intäkter är avtalsbundna. Vidare har Litium en stor bredd i sin kundbas med kunder från många olika branscher och segment. Vi ser dock att vissa av Litiums existerande kunder har fått eller kan komma att få temporära likviditetsproblem och att potentiella kunder på grund av det osäkra läget avvaktar med att investera i Litiums produkterbjudande. Litiums tillväxt kan därav gradvis bromsa in från nuvarande nivåer.

Litium har inte något stort beroende av enstaka leverantörer för att vår lösning ska fungera. Bolaget arbetade redan innan COVID-19 med leverantörer av IT-tjänster såsom drift och produktutveckling på distans.

På medellång och lång sikt kan Litium påverkas/ inte påverkas på följande sätt om COVID-19

fortsätter att ha en starkt negativ påverkan på Sveriges och världens ekonomier.

- En del av Litiums existerande kunder skulle kunna få mer permanenta likviditetsproblem och hamna på obestånd. Detta skulle innebära att våra intäkter skulle minska och att vår churn och kundförluster skulle öka.
- Vi ser inte att effekterna av COVID-19 skulle ha en stor påverkan på prissättningen av vare sig vårt erbjudande eller de tjänster vi köper.
- Vi ser heller inte att Litium skulle kunna hamna i en situation där vi skulle kunna bli skadeståndsskyldiga för att vi inte uppfyllt vara åtaganden.

Tillägg till ovan beskrivna och kommenterade risker så ser vi även att digital handel blir ett än större fokusområde för företag generellt vilket skulle kunna, till en okänd del, balansera eventuell negativ påverkan. Med den kapitalanskaffning som genomfördes under andra kvartalet 2020 och första kvartalet 2021 så hotas heller inte Litiums likviditet p.g.a. COVID-19. Vi ser i dagsläget inga andra risker än ovan men vi bedömer läget som fortsatt osäkert och utvärderar löpande vilken påverkan som utvecklingen av COVID-19 har på vår affär och på vår organisation på både kort och lång sikt. Om bedömningen av läget förändras kommer vi att vidta nödvändiga åtgärder.

Eget kapital

Bundet eget kapital	Aktiekapital	Fond för utv.utgifter
Ingående balans	9 843 776	31 517 793
Transaktioner med ägare - nyemission	3 333 333	
Summa	13 177 109	31 517 793

Omföring mellan poster i eget kapital

Omföring till fond för utv utgifter	-	13 744 564
Summa		13 744 564

Vid periodens utgång	13 177 109	45 262 357
-----------------------------	-------------------	-------------------

Fritt eget kapital	Överkursfond	Balanserad vinst el förlust	Årets resultat
Ingående balans	59 767 285	-51 259 275	-16 560 029
Transaktioner med ägare - nyemission	36 666 663		
Transaktioner med ägare - kostnader för nyemission	-200 000		
Transaktioner med ägare - sålda teckningsoptioner	0	40 418	0
Summa	96 233 948	-51 218 857	-16 560 029

Omföring mellan poster i eget kapital

Omföring till fond för utv utgifter	0	-13 744 564	0
Disposition enl årsstämmabeslut	0	-16 560 029	16 560 029
Summa	0	-30 304 593	16 560 029
Årets resultat	0	0	-18 981 856

Vid periodens utgång	96 233 948	-81 523 450	-18 981 856
-----------------------------	-------------------	--------------------	--------------------

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

Styrelsen föreslår att ansamlat fritt eget kapital:	Belopp i SEK
Överkursfond	96 233 948
Balanserat resultat	-81 523 450
Årets resultat	-18 981 856
Totalt	-4 271 358
Disponeras för balanseras i ny räkning	-4 271 358
Summa	-4 271 358

Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Nettoomsättning		48 259 742	40 895 289
Aktiverat arbete för egen räkning		8 562 073	5 191 533
Övriga rörelseintäkter		132 399	1 440
		56 954 214	46 088 262
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-33 693 402	-26 889 361
Personalkostnader	3	-31 836 427	-27 649 467
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-9 244 692	-7 467 802
Övriga rörelsekostnader		-68 090	-510 654
Rörelseresultat		-17 888 397	-16 429 022
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		468	1 314
Räntekostnader och liknande kostnader		-504 927	-132 321
Resultat efter finansiella poster		-18 392 856	-16 560 029
Resultat före skatt		-18 981 856	-16 560 029
Skatt på årets resultat	4	0	-
Årets resultat	5	-18 981 856	-16 560 029

Balansräkning

Belopp i SEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	47 401 704	37 130 867
		47 401 704	37 130 867
Materiella anläggningstillgångar			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	7	30 986	57 187
Inventarier, verktyg och installationer	8	1 218 615	1 318 707
		1 249 601	1 375 894
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	9	117 700	117 700
		117 700	117 700
Summa anläggningstillgångar		48 769 005	38 624 461
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		11 232 053	7 398 710
Upparbetad men ej fakturerad intäkt		270 831	2 514 256
Övriga fordringar		148 044	357 989
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		832 520	782 207
		12 483 448	11 053 162
Kassa och bank		14 678 878	1 201 125
Summa omsättningstillgångar		27 162 326	12 254 287
Summa tillgångar		75 931 331	50 878 748

Belopp i SEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (9843776 aktier)		13 177 109	9 843 776
Fond för utvecklingsutgifter		45 262 357	31 517 793
		58 439 466	41 361 569
Fritt eget kapital			
Överkursfond		104 203 148	59 767 285
Balanserad vinst eller förlust		-89 492 649	-51 259 275
Årets resultat		-18 981 856	-16 560 029
		-4 271 357	-8 052 019
Summa eget kapital		54 168 109	33 309 550
Långfristiga skulder	10		
Övriga skulder till kreditinstitut	11	4 16 662	500 000
		4 16 662	500 000
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		1 500 000	1 000 000
Leverantörsskulder		6 981 135	6 054 205
Skulder till koncernföretag		830 020	250 395
Skatteskulder		577 778	359 230
Övriga kortfristiga skulder		1 833 257	1 502 543
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		9 624 370	7 902 825
		21 346 560	17 069 198
Summa eget kapital och skulder		75 931 331	50 878 748

Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-18 392 856	-16 572 022
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		9 244 692	7 502 214
		-9 148 164	-9 069 808
Betald inkomstskatt		0	178 906
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-9 148 164	-8 890 902
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar		-1 430 286	-2 289 212
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder		2 690 324	4 167 902
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-7 888 126	-7 012 212
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-19 024 994	-12 282 138
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-366 203	-1 259 428
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-19 391 197	-13 541 566
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		39 999 996	-
Emissionskostnader		-200 000	-
Försäljning av teckningsoptioner		40 418	345 500
Nyupptagna lån		6 000 000	0
Amortering av lån		-5 083 338	-1 000 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		40 757 076	-654 500
Årets kassaflöde		13 477 753	-21 208 278
Likvida medel vid årets/periodens ingång		1 201 125	22 409 403
Likvida medel vid årets utgång		14 678 878	1 201 125

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i SEK om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Immateriella anläggningstillgångar

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggnings-tillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar med tillägg för uppskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga

direkt hänförbara utgifter (t.ex. material och löner).

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Immateriella anläggningstillgångar	År
Internt upparbetade immateriella tillgångar	
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	7
Förvärvade immateriella tillgångar	
Goodwill	8

Företagsledningens bedömning är att ovan angivna avskrivningstakt motsvarar de immateriella anläggningstillgångarnas ekonomiska livslängd.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Materiella anläggningstillgångar	År
Inventarier, verktyg och installationer	5

Företagsledningens bedömning är att ovan angivna avskrivningstakt motsvarar de materiella anläggningstillgångarnas ekonomiska livslängd.

Nedskrivningar – materiella och immateriella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att ett tillgångsvärde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar utgörs av lön, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som en kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som avgiftsbestämda. Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

- a. avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller
- b. lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång. Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Intäkter

Litium har intäkter från försäljning av licenser, tjänster och löpande avtalsintäkter. Nedanstående kriterier gäller för intäktsföring: Intäkter redovisas i den omfattning det anses sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Följande kriterier måste också uppfyllas innan intäkter redovisas:

Licensförsäljning

Intäkten redovisas när avtal om licensförsäljning överenskommit och det anses säkert att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget samt att intäktsbeloppet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tjänsteuppdrag

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs.

Löpande avtalsintäkter

Fakturerat avtal avseende upplåtelse till immateriella rättigheten till produkten betraktas som en vara. Intäkt redovisas vid leverans då inga väsentliga förpliktelser kvarstår.

Not 2 Koncernuppgifter

Företaget utgör moderföretag för en mindre koncern och upprättar ej koncernredovisning med

hänvisning till reglerna i Årsredovisningslagen 7 kap. 3§.

Not 3 Anställda och personalkostnader

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Medelantalet anställda		
Sverige	30	25
Totalt	30	25

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader		
Löner och andra ersättningar:	20 590 642	17 744 992
Sociala kostnader	10 071 413	8 196 508
(varav pensionskostnader)	3 092 921	2 493 275

Not 4 Skatt på årets resultat

	2020-01-01- 2020-12-31	2019-01-01- 2019-12-31
Aktuell skattekostnad	-	-
Uppskjuten skatt	-	-
	-	-

Not 5 Resultat per aktie

Årets resultat per aktie har beräknats utifrån genomsnittligt antal aktier under året och gäller före och efter utspädning.

	2020-12-31	2019-12-31
Resultat per aktie (SEK)	-1,65	-1,68

Not 6 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2020-12-31	2019-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
- Vid årets början	102 386 065	90 103 778
- Internt utvecklade tillgångar	19 024 993	12 282 287
Vid årets slut	121 411 058	102 386 065
Akkumulerade avskrivningar		
- Vid årets början	-66 733 994	-61 254 284
- Årets avskrivning	-7 092 973	-5 479 710
Vid årets slut	-73 826 967	-66 733 994
Akkumulerade uppskrivningar		
- Vid årets början	1 661 185	3 322 368
- Årets avskrivning på uppskrivet belopp	-1 661 185	-1 661 183
Vid årets slut	0	1 661 185
Akkumulerade nedskrivningar		
- Vid årets början	-182 389	-182 389
Vid årets slut	-182 389	-182 389
Redovisat värde vid årets slut	47 401 702	37 130 867

Not 7 Förbättringsutgifter på annans fastighet

	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärden	78 600	46 925
Nyanskaffningar	0	78 600
Försäljningar/utrangeringar	0	-46 925
Utgående anskaffningsvärden	78 600	78 600
Ingående avskrivningar	-21 413	-11 262
Förändringar av avskrivningar		
Återförda avskrivningar på försäljningar resp. utrangeringar	0	12 513
Årets avskrivningar	-26 201	-22 664
Utgående avskrivningar	-47 614	-21 413
Redovisat värde	30 986	57 187

Not 8 Inventarier, verktyg och installationer

	2020-12-31	2019-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
- Vid årets början	2 615 361	2 123 552
- Nyanskaffningar	364 242	1 180 828
- Avyttringar och utrangeringar	0	-689 019
	2 979 603	2 615 361
Akkumulerade avskrivningar		
- Vid årets början	-1 296 654	-1 681 429
- Återförda avskrivningar på Avyttringar och utrangeringar	0	689 019
- Årets avskrivning	-464 334	-304 244
	-1 760 988	-1 296 654
Redovisat värde vid årets slut	1 218 615	1 318 707

Not 9 Andelar i koncernföretag

	2020-12-31	2019-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden:		
-Vid årets början	1 271 716	1 271 716
Vid årets slut	1 271 716	1 271 716
Akkumulerade nedskrivningar:		
-Vid årets början	-1 154 016	-1 154 016
Vid årets slut	-1 154 016	-1 154 016
Redovisat värde vid årets slut	117 700	117 700

Dotterföretag / Org nr / Säte	Antal andelar	Kapitalandel i %	Rösträttsandel i %	Redovisat värde
Litium E-commerce AB, 556697-7681, Jönköping	1 177	100	100	117 700
				117 700

	Eget kapital	Resultat
Litium E-commerce AB	896 635	-11 455

Not 10 Långfristiga skulder

	2020-12-31	2019-12-31
Skulder som förfaller senare än ett år men tidigare än fem år från balansdagen		
Övriga skulder till kreditinstitut	416 662	500 000

Not 11 Checkräkningskredit

	2020-12-31	2019-12-31
Beviljad kreditlimit	5 000 000	3 000 000
Outnyttjad del	-5 000 000	-3 000 000
Utnyttjat kreditbelopp	0	0

Not 12 Ställda säkerheter och eventuella förpliktelser

Ställda säkerheter	2020-12-31	2019-12-31
För egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	7 100 000	7 100 000
	7 100 000	7 100 000
Summa ställda säkerheter	7 100 000	7 100 000

Eventualförpliktelser	2020-12-31	2019-12-31
Garantiförbindelser	50 000	50 000
	50 000	50 000
Summa eventualförpliktelser	50 000	50 000

Stockholm 2021-03-30

Johan Rutgersson Styrelseordförande

Patrik Settlin Verkställande direktör

Christopher Johansson Styrelseledamot

Mikael Lindblom Styrelseledamot

Catrin Wirfalk Styrelseledamot

David Ståhlberg Styrelseledamot

Marie Holmqvist Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats
2021-03-30

PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Litium AB (publ), org.nr 556562-1835

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Litium AB (publ) för räkenskapsåret 1 januari 2020 till 31 december 2020.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Litium AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2020 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för Litium AB (publ).

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Litium AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Litium AB (publ) för räkenskapsåret 1 januari 2020 till 31 december 2020 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Litium AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 30 mars 2021

PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg

Auktoriserad revisor

Litium AB (publ) tillhandahåller en molnbaserad plattform för digital handel som hjälper medelstora och stora företag inom både B2B och B2C att accelerera sin försäljning. Lindex, Tingstad och Jollyroom är några av Litiums kunder, vilka totalt omsätter över 10 miljarder kronor årligen online. Litium agerar genom sitt partnersnätverk på den nordiska marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Arctic Securities är bolagets Certified Adviser och kan nås på certifiedadviser@arctic.com eller +46 844 68 61 00. För mer information om Litium besök www.litium.se