



Matching manager

Qui sommes-nous ?

Nous sommes **WEEM, leader de l'accompagnement par des talents indépendants de haut niveau.**

Nous fédérons une communauté de plus de 1500 consultant(e)s et expert(e)s indépendant(e)s, issu(e)s des meilleurs cabinets de conseil en stratégie et organisation (BCG, McKinsey, Accenture...) et/ou présentant des expériences opérationnelles significatives.

Nous accompagnons déjà plus de 100 clients en France et à l'international (Carrefour, Danone, Estée Lauder, La Poste, Blablacar etc...), que ce soit de grands groupes, des PME, des start-ups ou des fonds d'investissements dans leurs projets stratégiques et opérationnels en sélectionnant les meilleures personnes dans notre communauté.

Notre ambition : révolutionner le future of work

Nous traitons les candidatures au fil de l'eau. N'hésite pas à postuler au plus vite !

Descriptif du poste :

Nous identifions les talents indépendants dont le savoir-faire et les soft skills répondront le mieux aux besoins de nos clients. Tu l'auras compris, le matching specialist est la personne qui crée la bonne rencontre et est au cœur du réacteur de notre business model.

Au sein de notre équipe, tu auras de multiples rôles au service du développement de notre modèle et de notre marque :

- **Pilote du matching affinitaire** des projets des clients WEEM avec les membres de la communauté : t'appuyer sur les outils à ta disposition et ta connaissance de la communauté WEEM pour créer les meilleures rencontres
- **Dénicheur de talents indépendants** : analyser et comprendre les attentes des candidats pour les faire matcher avec les besoins des clients WEEM, en France comme à l'international
- **Développeur de l'attractivité du modèle WEEM** auprès des indépendants de haut niveau
- **Pilote de la relation client** de l'expression du besoin jusqu'à l'évaluation des projets avec la possibilité de développer ton portefeuille client et de développer l'activité commerciale

Une envie complémentaire ? Mener des projets digitaux, participer au développement à l'international... chez WEEM tu trouveras des missions très variées et de beaux défis à relever chaque jour, **suffisamment pour t'épanouir !**

Pour accomplir cette mission, tu disposes d'une large palette d'outils et de ressources à ta disposition :

- Tout l'équipement IT nécessaire : fixe et mobile, Office 365, CRM / Marketing Automation (HubSpot), ..., Trello, Slack



- Des campagnes de growth hacking
- Une équipe super motivée à tes côtés
- En plus de tout ton talent bien sûr ... !

Profil recherché :

Tu disposes d'un très bon relationnel, tu comprends les enjeux des entreprises, tu es capable d'interagir avec une large et diverse palette d'interlocuteurs en interne comme en externe et **disposes d'une expérience** réussie (de 3 à 10 ans), dans le domaine du recrutement, des services, du consulting, n'hésite plus, rejoins-nous et viens écrire avec nous l'histoire de WEEM !

- Tu disposes de 3 à 10 ans d'expérience dans les domaines du recrutement, des services, du consulting.
- Tu as une expérience à des postes en RH en cabinet de consulting / Key account manager / services.
- Tu souhaites évoluer dans un environnement agile avec un fort potentiel de développement
- Tu aimes rencontrer de nouvelles personnes
- Tu as le sens de l'écoute et tu aimes partager
- Organisé(e), autonome et force de proposition, tu utilises ton pragmatisme pour atteindre tes objectifs.
- Tu es initié(e) aux enjeux et aux problématiques digitales

Nos bureaux :

Nous sommes situés au 21 bd Haussmann, 75009 Paris.

Pour postuler

Étape 1 : Envoie-nous ton CV et quelques lignes de motivation à partners@weem.group

Étape 2 : Tu seras recontacté(e) pour un échange avec notre COO, Jean-Baptiste

Étape 3 : Tu rencontreras d'autres membres de l'équipe

Étape 4 : Si ça matche, welcome to the WEEM family !

Informations complémentaires :

Type d'emploi : CDI

Salaire : selon profil

Démarrage : ASAP