

WEEM

**BIENVENUE DANS LA COMMUNAUTÉ
WEEM !**

**DES TALENTS INDÉPENDANTS POUR
ACCOMPAGNER LES PROJETS
STRATÉGIQUES ET OPERATIONNELS DE
NOS CLIENTS**

2021

Présentation de WEEM

Missions : mode d'emploi

Vie de la communauté

Partenariats et services

FAQ



- Créée en 2018 par des consultants indépendants issus du conseil en stratégie et management, WEEM est une plateforme de mise en relation de **consultants freelance de haut niveau** 🏆 avec des clients entreprises (de toutes natures : grands groupes, start-up, fonds d'investissement, PME-ETI, cabinets de conseil) sur des missions stratégiques et opérationnelles



- WEEM n'est pas un simple prestataire, mais **le partenaire de confiance** de ses clients, ayant à cœur de garantir le succès de leurs projets structurants grâce à un **accompagnement sur-mesure**
- **L'esprit WEEM**, c'est être :
 - Sérieux mais détendus, ouverts et à l'écoute de l'autre, faciles d'accès 📣
 - Légitimes dans notre métier mais capable de dire « je ne sais pas » 🤝
 - Transparents et honnêtes 🤔

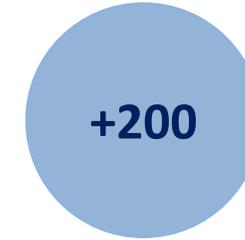
- WEEM aujourd'hui, c'est :



La Team WEEM à tes côtés



CA 2020



Missions réalisées en 2020

- Notre ambition, c'est :



- **Démocratiser** le conseil de haut niveau, **promouvoir** et **faciliter** le quotidien des indépendants
- Être le **Leader** et l'acteur de référence du Conseil en Stratégie et en Management indépendant dans toute la France et à l'international
- Être la **Communauté de cœur** ❤️ des indépendants d'excellence
- Être le **Partenaire de confiance** « Top of mind » de nos clients sur leurs enjeux de ressources de haut niveau



Partners et
Co-fondateurs



LESLIE GARÇON
Partner & Co-founder
06.09.52.48.26
leslie.garcon@weem.group



ARISTIDE VARVOUNIS
Partner & Co-founder
06.42.73.22.70
aristide.varvounis@weem.group

Responsables
de pôle



MARILYN FRANÇOIS
Talent & Community
Manager
07.87.17.80.24
marilyn.francois@weem.group



**JEAN-BAPTISTE
HECQUET**
Staffing & Operations
Manager
06.43.45.08.56
jbaptiste.hecquet@weem.group



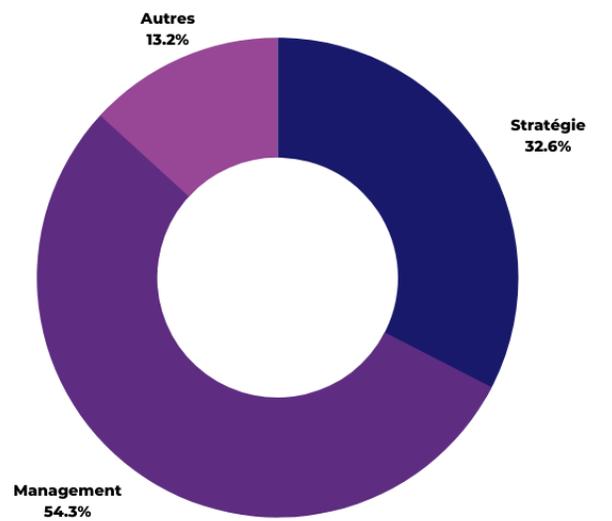
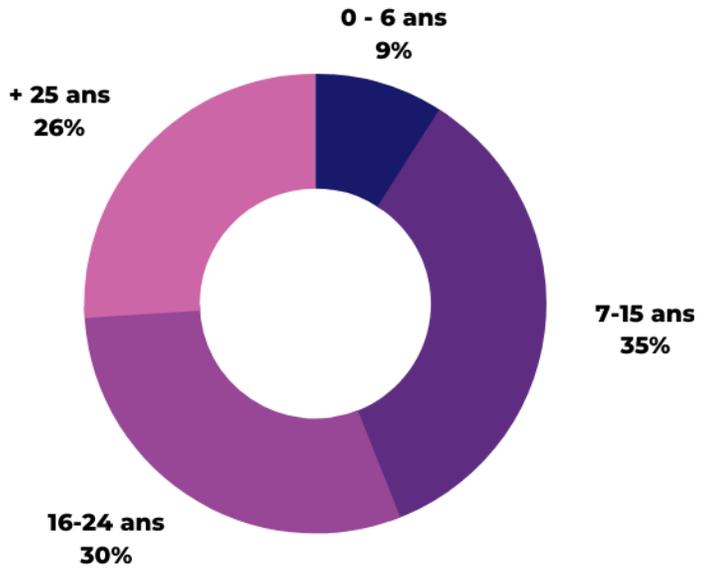
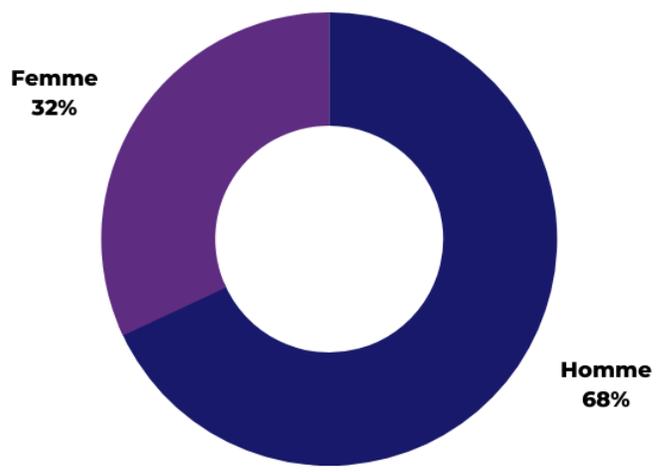
**ISABELLE
PESTOURIE**
Marketing Manager
06.84.19.54.53
isabelle.pestourie@weem.gro
up



CHRISTEL FRANCO
Office Manager
officemanager@weem.group

Données WEEM à avril 2021

- 1 500 + talents indépendants
- 3 à 30 années d'expérience
- Issus de cabinets de conseil ou de rôles opérationnels significatifs



De 3 à 30 années d'expérience

Conseil en stratégie

- Accompagnement d'un **fonds d'investissement** small-cap dans la redéfinition de son positionnement et de sa thèse d'investissement
- Accompagnement de la définition de la stratégie EMEA à 3 ans d'un Groupe américain leader du marché de la **cosmétique**
- Accompagnement d'un acteur mondial du **Tourisme** dans l'évaluation de sa maturité digitale et la mise en œuvre de sa transformation digitale

Management de transition

- Directrice Stratégie EMEA d'un acteur international du **Luxe**
- DSI d'une mutuelle de **protection sociale** complémentaire dédiée aux acteurs de l'Economie Sociale et Solidaire
- Manager Consumer Knowledge, Lifecycle and Advertising au sein de la Direction Marketing du leader mondial du **E-Commerce**

Conseil en management

- Pilotage du programme de centralisation des fonctions Supply, Finance, Qualité et Conformité des filiales vers le siège du leader mondial du **sucre**
- Modélisation des process RH pour une multinationale **alimentaire** française
- PMO du programme de transformation d'une **banque digitale** de premier ordre

Coaching

- Coaching d'un chef de projet dans le cadre de sa prise de poste pour le leader français de la **banque d'investissement**
- Mission de coaching agile de la direction digitale du leader mondial de l'inspection, de la certification et des essais en **laboratoire**

Apport d'expertise

- Apport d'expertise sectorielle auprès d'un fonds mezzanine dans le cadre d'une étude d'opportunité de financement d'un groupement de Laboratoires **d'analyses médicales**
- Apport d'expertise dans la Structuration de la stratégie climat d'une major **Oil & Gas** européenne

Recrutement

- Recrutement du directeur de la stratégie produit IARD pour un **groupe mutualiste** leader en France
- Recrutement du directeur marketing pour un leader européen de l'**organisation de séminaire**

Grands Groupes



Carrefour



ESTÉE LAUDER



amazon



DANONE
ONE PLANET. ONE HEALTH



TOTAL



VINCI



CA



Tereos



CHANEL



Europcar



FAYAT
ÉNERGIE SERVICES



MACIF



KERING



Pernod Ricard



Caisse des Dépôts
GROUPE



CO
vea

Fonds d'investissement



Ekkio
capital



bpi france



SAGARD



Ciclad



MNES

Start-up / PME / ETI



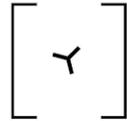
Ametix
DIGITAL ACCELERATION



BlaBlaCar



COOK ANGELS



PROBANCE



Enobra



Reverso

Présentation de WEEM

Missions : mode d'emploi

Vie de la communauté

Partenariats et services

FAQ

1. BRIEF CLIENT



2. SÉLECTION DES PROFILS



3. VALIDATION DES PROFILS



4. DEMARRAGE DE LA MISSION



- A partir de la prise de brief, WEEM propose des profils au client **sous 48h**
- WEEM propose au client les **2 à 3 profils les plus pertinents** afin de lui simplifier la démarche de sélection
- Si ton profil est pré-sélectionné par l'équipe Staffing, elle te contactera pour :
 - Te décrire la mission: problématique, durée, budget, logistique
 - Valider ton intérêt pour la mission : merci de **ta réponse rapide** (autant que possible sous 24h) !
- Avec ton accord , ton **CV WEEM** sera alors communiqué au client
 - Si besoin, nous te conseillerons d'ajuster ton CV avant de le transmettre au client afin de mieux mettre en valeur ton parcours
- Le client souhaite te rencontrer ? Bonne nouvelle ! Nous organiserons un rdv entre vous
 - Avant le rdv, nous te préparerons en te donnant les informations nécessaires ainsi que des arguments de « personal branding »
- Le client retient ton profil ? C'est parti ! Nous **contractualisons** entre WEEM et toi d'une part, entre WEEM et le client d'autre part, la mission peut commencer !
 - Avec ton Kbis et ton attestation d'assurance professionnelle RCPro
 - Eventuellement via une société de portage salarial partenaire ou de ton choix
- Si le client ne retient pas ton profil, nous te communiquerons les informations dont nous disposons à ce sujet

4. SUIVI DE LA MISSION



Pendant la mission



- Nous faisons des **points réguliers avec toi** pour s'assurer que tu as tout ce qu'il te faut pour réussir et que ta mission se passe au mieux
 - N'hésite pas à nous tenir informé de manière proactive, nous sommes à ta disposition !
- Tu peux compter sur **l'expertise de la communauté** WEEM si tu as besoin de conseils pendant le projet
- Chaque mois nous te demandons de compléter ton **compte-rendu d'activité**
- Nous te payons **sous 30 jours** après envoi de ton compte-rendu d'activité et de ta facture mensuelle

5. EVALUATION



A la fin de la mission



- Tu nous envoies les **livrables de ta mission**
- Nous te demandons de remplir un template avec ton **retour d'expérience**
- Nous te demandons ainsi qu'au client **d'évaluer la mission** via un formulaire dédié
- Nous procédons à un **debriefing croisé** des résultats avec toi et le client

6. MISE A JOUR



Tout au long de
l'année



- Pense à nous **tenir informé de tes disponibilités** 15 à 30 jours avant la fin de tes missions, directement par mail
- N'hésite pas à nous envoyer ton CV WEEM actualisé à la fin de tes missions. **Plus tes informations** seront **complètes** et **actualisées**, plus nous aurons de chance de t'identifier pour un futur staffing ! 😊

Présentation de WEEM

Missions : mode d'emploi

Vie de la communauté

Partenariats et services

FAQ

- Des **rencontres**: afterworks, événements, échanges avec nos équipes...
- Du **partage** de « savoirs »: Meet Up, webinaires, missions réalisées...
- De **l'information**: notre blog, nos pages LinkedIn
- Un **accompagnement** à ton développement commercial
- De la **visibilité**

- Afterwork mensuel **HAPPY WEEM**
 - Echanger et passer un bon moment avec la communauté
 - Inviter des amis intéressés par l'activité de WEEM
- Conférences thématiques **MEETUP**
 - Grandir collectivement
 - Développer ses soft skills, sa visibilité
 - Elargir ses compétences sectorielles
- **Webinaires**
 - Découvrir ou approfondir un sujet d'actualité
 - Partager son expertise
- Mouvement **Les Indépendantes**:
 - Promouvoir l'indépendance au féminin
 - Développer la visibilité des indépendantes de la communauté
 - Favoriser le passage à l'indépendance d'autres femmes
 - Contacter leslie.garcon@weem.group pour en savoir plus



**LES
INDÉPENDANTES**



NOTRE PAGI

- Pour affirmer ton appartenance à notre communauté et renforcer ensemble la marque WEEM, tu peux :
 - Suivre notre page LinkedIn
 - Indiquer dans ton profil que tu appartiens à notre communauté (en ajoutant une expérience « Consultant membre de la communauté WEEM depuis AAAA »)
 - Réagir à nos publications 👍

NOTRE BLOG



- Si tu as envie de :
 - rédiger un article de fond autour de ton expertise
 - témoigner d'une mission intéressante
 - donner des conseils à la communauté
- Contacte-nous ! Nous pourrions échanger sur le sujet et te faire bénéficier d'une visibilité sur notre blog
- <https://weem.group/la-communaute/blog/>

**CONSEIL INDÉPENDANT
EN STRATÉGIE ET ORGANISATION**

WEEM

Des talents indépendants au service de votre réussite !
Conseil en management · Paris, Ile de France · 2 661 abonnés

Hugo et 12 autres relations travaillent ici · 22 employés

[Suivi](#) [Voir le site web](#) [Plus](#)

[Accueil](#) [Mon entreprise](#) [À propos](#) [Posts](#) [Offres d'emploi](#) [Plus](#)

WEEM À PROPOS OFFRE EXPERTISES COMMUNAUTÉ NOUS REJOINDRE POSTER UN PROJET BLOG FRANÇAIS

Rechercher...

Change

PAROLE D'EXPERTE - CAROLE STROMBONI, INNOVER EN PRATIQUE

Business Inspirations

Comment réussir ma stratégie d'innovation, comment commencer, quel budget dois-je y allouer, avec qui ? Ces questions, ce sont celles des entreprises qui lancent des projets d'innovation. Carole Stromboni fournit aux entreprises les clés et les outils pour mener à bien leur stratégie d'innovation et donner la parole à celles et ceux qui ont réussi.

by Marie Barki

DO SOMETHING GREAT

CHOISIR LE BON PROFIL FREELANCE : 5 QUESTIONS À SE POSER

Business Inspirations

Vous avez décidé de travailler avec des consultants indépendants, mais comment choisir le bon profil ? Chez WEEM, nous avons vu que pour y parvenir, il faut d'abord se poser les bonnes questions, et nous conseillons nos clients dans ce sens. Voici nos retours d'expérience sur les points clés pour trouver les meilleurs profils.

by Isabelle Pesteure

TIP #2 : RÉSEAUTER DE FAÇON EFFICACE.

Be Independent

Réseauter permet de rencontrer des personnes passionnées, d'élargir ses perspectives et créer des opportunités business. Malheureusement, facile de temps, d'organisation ou simplement par peur, beaucoup d'entre nous n'investissent pas suffisamment dans notre networking. Quelles sont les clés pour développer son réseau et pour obtenir des résultats dans la durée ? Voici l'avis d'Éric Le Genière, expert du support, co-auteur de jamais sans mon réseau et consultant indépendant de la communauté WEEM.

by Marie Barki

- Tu souhaites être accompagné dans ton développement commercial ? Tu veux aussi contribuer à la mise en avant du conseil indépendant de haut niveau tout en renforçant tes liens avec tes prospects
- Ensemble, nous pouvons générer des opportunités de missions pour d'autres consultants indépendants, dans une communauté bienveillante d'entraide



- Le programme **WEEM BUILDER** te permettra de :
 - **T'impliquer dans un projet de société** : te permettre de t'impliquer dans la valorisation du conseil indépendant et de t'inscrire dans cette dynamique en générant des opportunités dans une communauté bienveillante d'entraide
 - **T'appuyer sur des équipes et des outils** pour t'aider dans ton développement commercial et renforcer tes liens avec tes prospects, avec toute la force de la communauté WEEM derrière toi
 - **Valoriser ton réseau tout en générant un revenu complémentaire**. Nous te reversons 25% de la marge réalisée par WEEM sur toutes les missions signées avec tes contacts pendant deux ans

- « *Si tu te demandes ce que WEEM peut t'apporter, pense aussi à ce que **TU** peux apporter à WEEM !* »

WE+ME = WEEM

- Au-delà du rôle de l'équipe WEEM et des missions, tous les consultants de la communauté sont invités à **s'impliquer** et à être acteurs de cette communauté **tout au long de l'année**
- En effet, toi aussi tu peux contribuer positivement à notre dynamique collective par :
 - La **promotion** de notre marque et de nos activités au sein de ton réseau
 - La **recommandation** d'autres consultants indépendants
 - Le **partage** d'expérience...
- N'hésite donc pas à participer et à nous faire part de toutes tes idées, souhaits et initiatives !

Présentation de WEEM

Missions : mode d'emploi

Vie de la communauté

Partenariats et services

FAQ

- Portage salarial
- Assurances
- Banque
- Expert-comptable
- Coworking
- Coaching / développement personnel

PORTAGE SALARIAL



- Le **portage salarial**, une solution simple, rapide à mettre en place pour démarrer une activité en tant qu'indépendant
- Créer ou tester une activité professionnelle **sans avoir à créer sa structure juridique**
- Rester indépendant, conserver un statut de salarié, sans avoir à se préoccuper des aspects administratifs

- ▼
- Contacter de la part de WEEM :
joelmagnet@cadresenmission.com
 - Offre négociée par WEEM: un taux fixe à 5% sur les frais de portage

ASSURANCES



- Une **protection complète** orientée **pour les freelances** pour bénéficier des mêmes avantages que les salariés et comprenant :
 - Mutuelle
 - Responsabilité civile
 - Garantie logement
 - Un **pack sur mesure** totalement adapté à votre situation personnelle est proposé par l'algorithme Wemind en fonction de votre profil
- ▼
- L'équipe Wemind disponible pour répondre à vos questions
 - Contacter Hind Elidrissi de la part de WEEM :
hind@wemind.io

BANQUE



- Une banque de référence pour les indépendants
- Le premier **compte pro 100% en ligne pour les indépendants** et les entreprises

- ▼
- Rentrer le code promo **WEEM3M** sur <https://qonto.eu/fr/freelancers>
 - Jusqu'à 3 mois gratuits sur l'offre solo dont:
 - 1 carte physique Debit Mastercard
 - Paiements par carte illimités
 - Carte avec garanties d'assurances Business etc

EXPERT COMPTABLE



- Pack de comptabilité tout inclus : saisie comptable, bilan / Liasse fiscale, Déclarations / Télédéclarations
- Conseil illimité et gratuit
- Optimisation fiscale gratuite
- Comptable dédié



- [Contacter Keobiz de la part de WEEM](#)
- Robin Dohin 07 56 83 24 44, r.dohin@keobiz.fr
- Pack comptabilité à partir de **89 € HT / mois**
Création d'entreprise offerte, business plan offert + 1 mois offert pour les membres WEEM
(hors frais légaux)

Expert-Comptable, Espace de Coworking

COWORKING

The logo for kwærk, consisting of the word 'kwærk' in white lowercase letters on a black rectangular background.

- Le leader français de l'espace de travail
 - Un savoir-faire unique et intégré : le **wellworking**
 - 4 sites en Ile-de-France (Paris 8, Boulogne et Courbevoie)
-
- A small blue downward-pointing arrow indicating a transition or continuation of information.
- Contacter Timothée Rémond de la part de WEEM :
- 06 82 65 01 50, timothee@kwerk.fr
 - 20% pour toutes les réservations en journée d'étude (journées complètes incluant petit-déjeuner et déjeuner) les lundis et vendredis
 - 10% pour toutes les réservations en journée d'étude (journées complètes) les mardis, mercredis et jeudis



COACHING INDIVIDUEL AVEC ALEXANDRE KOROLEFF

- Coach certifié et ancien consultant en stratégie, membre de la communauté WEEM
- **Prendre du recul** et se **mettre en mouvement** par rapport à ses propres enjeux professionnels (ex. améliorer sa communication, donner du feedback, gérer le stress et les émotions, préparer et animer des réunions, présenter et vendre son offre en rendez-vous, développer la motivation, etc.)



- Session individuelle d'1h30 de « **Flash coaching** » adapté à vos propres besoins
- Sessions WEEM réservées chaque trimestre au tarif préférentiel de 180 € HT
- Contacter l'équipe WEEM pour être mis en relation



COACHING INDIVIDUEL AVEC ISABELLE PALMIERI

- Coach certifiée et ancienne consultante en stratégie, membre de la communauté WEEM et de son club des Indépendantes
- Accompagnement des **transitions professionnelles** (oser franchir le cap de l'indépendance, clarifier son offre et savoir en parler, faire le deuil du passé, retrouver un nouvel équilibre, ...)
- Accompagnement de **l'indépendance** (développer son assertivité, trouver un bon équilibre vie pro/vie perso, mieux gérer son stress et ses émotions, ...)



- Accompagnement en **sessions individuelles** d'1h30 selon vos besoins
- Sessions WEEM au tarif préférentiel de 180€ HT
- Contacter l'équipe WEEM pour être mis en relation



COACHING COLLECTIF AVEC ELODIE ASSELIN

- Executive coach et ancienne consultante, membre de la communauté WEEM
- Ateliers coaching collectif de **développement des soft skills** de 2h



- Travailler en groupe de 5 à 10 personnes sur son développement via des **exercices pratiques** de mise en situation
- 1 atelier WEEM par mois au tarif préférentiel de 100 € HT par session
- Contacter l'équipe WEEM pour être mis en relation

Présentation de WEEM

Missions : mode d'emploi

Vie de la communauté

Partenariats et services

FAQ

- Que signifie WEEM ?

- WEEM se prononce « ouimmm », comme WE (nous) + ME(moi), tous indépendants au sein d'une communauté de cœur !! 

- Quelle est la durée moyenne d'une mission ?

- En moyenne les missions sont de 40 jours. En revanche, les missions WEEM peuvent aller de 1 à 200 jours, selon le type de projet. Par exemple quelques jours pour une due diligence, jusqu'à plusieurs mois éventuellement renouvelables pour le pilotage d'un projet de transformation

- Vais-je intervenir seul ou en équipe ?

- Les deux formats sont possibles en fonction des projets avec à aujourd'hui une prédominance des missions « seul »

- Intervenez-vous au cours des missions ?

- De façon générale tu es autonome avec le client sur la gestion du projet. Les équipes WEEM sont en revanche toujours à tes côtés. Nous réalisons en plus des points réguliers d'avancement avec le client et avec toi, et sur tous les projets produisons une évaluation

- WEEM est-elle une plateforme exclusive ?

- Non bien sûr, rejoindre la communauté WEEM n'est absolument pas incompatible avec l'inscription à d'autres plateformes de mise en relation; en revanche, dans le contexte de tes missions, il est important de respecter les engagements de notre charte

- Puis je choisir mon **taux jour** ?
 - *Oui, ton taux jour n'est pas imposé par WEEM; nous sommes à ta disposition pour te présenter les standards du marché qui concerne ton profil et partager nos retours d'expériences. Dans le cas de négociation avec un client les discussions sont toujours réalisées équitablement et en toute transparence avec toi. C'est toi qui a toujours le dernier mot*
- Si la mission est en province, comment sont pris en compte les **frais de déplacement** ?
 - *Les frais de déplacement sont dans la plupart des cas pris en charge par le client qui définit en amont une enveloppe de frais liée au projet. Ces frais sont refacturés au client après validation et sur présentation de justificatif. Dans certains cas les frais peuvent être intégrés en amont dans ton taux jour après une simulation de tes besoins (recommandé)*
- Je n'ai pas encore créé ma **structure**, qui peut m'aider à choisir le meilleur mode pour moi ?
 - *Nous sommes à ta disposition pour en parler et partager avec toi nos retours d'expériences. Tu peux aussi te rapprocher de nos partenaires sur le sujet. Il n'y a pas de meilleur modèle de structure, cela dépend de ton contexte et de tes souhaits en termes de salaire et de fiscalité notamment*

WEEM

A bientôt !

WWW.WEEM.GROUP