

# Au programme >

- 3 grandes catégories de solutions\_03
- 2 Solutions spécialisées Communication et Réseaux Sociaux\_05
- 3 Solutions spécialisées automatisation de la prospection digitale\_10
- 4 Solutions spécialisées en Data Sourcing et ciblage\_21



# 3 grandes catégories de solutions



# 3 grandes catégories de solutions

Solutions spécialisées
Communication et
Réseaux Sociaux



buffer

Solutions spécialisées
Automatisation de la
prospection digitale





**DATANANAS** 

Prospect In

Solutions spécialisées
Data Sourcing et ciblage

Linkedin
SALES NAVIGATOR
COLUSHO
COLUSHO
Hunter

di dropcontact



# Solutions spécialisées Communication et Réseaux Sociaux



# lempod

Nom de la société : Lempod

Siège : Paris

Année de création : 2019

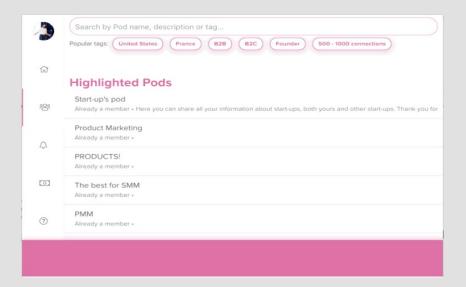
### Spécificités de la solution

- Lempod est une extension de Chrome qui vous permet de créer des pods : un groupe de personnes qui ont décidé d'unir leurs forces pour obtenir plus d'engagement sur leurs posts et profils LinkedIn.
- Elle permet de multiplier par 10 les vues sur vos posts LinkedIn et ainsi d'augmenter votre visibilité.

	Tarif	Spécificités
Lempod pour les particuliers	5\$ / pod /mois	1 post/ 24 heures
Lempod pour les entreprises	À partir de 50\$/ mois	À partir de 25 collaborateurs dans un pod



Demo: https://www.loom.com/share/3245fb1053434c889e1b662bffb62979



- Création de pods d'entreprise : Pods réservés aux membres de votre entreprise. Likes automatiques sur vos posts par vos collègues, utilise le réseau de votre entreprise pour mettre en avant vos posts.
- Trouver les meilleurs pods : ceux qui vous correspondent selon votre emplacement géographique ou votre secteur d'activité.
- Suivre vos résultats sur Linkedin : évolution de vos likes, vues, commentaires...

## buffer

Nom de la société : Buffer

Siège : San Francisco

Année de création : 2010

### Spécificités de la solution

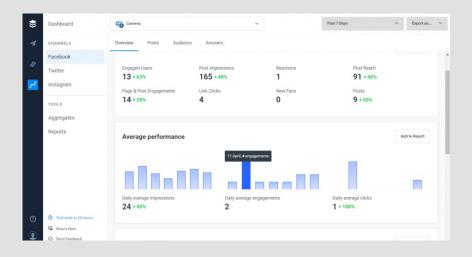
- Buffer est une façon simple de planifier vos publications, de suivre les performances de vos contenus et de gérer tous vos comptes au même endroit.
- La société compte plus de 75 000 clients dans le monde entier.

Budget	Tarif	Spécificités
Publish pro	15\$ / mois	100 posts planifiés + 8 comptes réseaux sociaux
Publish premium	75\$ / mois	2000 posts planifiés + 8 comptes réseaux sociaux
Publish business	99\$ / mois	2000 posts planifiés + 25 comptes réseaux sociaux
Analyse pro	35\$ / mois	10 comptes réseaux sociaux
Analyse premium	50\$ / mois	8 comptes réseaux sociaux



Test gratuit: https://buffer.com/pricing/publish

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=Pb2txfsrf18



- ▼ PUBLISH: Planifiez, collaborez et publiez du contenu incontournable qui stimule l'engagement et la croissance de votre marque.
- ANALYZE: Mesurez les performances des réseaux sociaux, créez des rapports et obtenez des recommandations pour accroître la portée, l'engagement et les ventes.



# Solutions spécialisées Automatisation de la prospection digitale





Nom de la société : Sparklane

Siège : Paris

Année de création : 2009

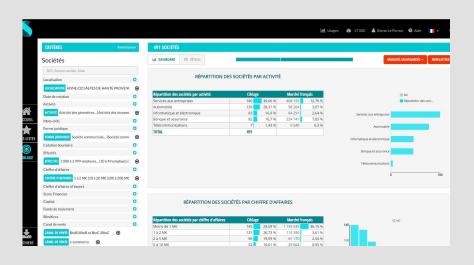
Spécificités de la solution

- Sparklane génére des leads plus efficacement grâce à l'Intelligence Artificielle et propose une solution complète en SaaS.

### Budget

	Tarif	Spécificités
Light	25€ / mois	Essai gratuit + 2000 contacts max + 25 emails/j + Exports
Pro	60€ / mois	LIGHT + 10 000 contacts max + génération d'emails illimitée + Enrichissement
Entreprise	Devis	PRO + 50 000 contacts max + Autres features

Test gratuit: <a href="https://www.sparklane-group.com/fr/subscribe?id=starter">https://www.sparklane-group.com/fr/subscribe?id=starter</a>



- ✓ Créez votre **cible** en quelques clics à partir de votre historique de vente.
- Recevez des **alertes** sur vos comptes afin de gagner en temps et efficacité.
- Relance de vos contacts automatiquement.
- **✓ Personnalisation**: Envoyez le meilleur message.





Nom de la société : Lemlist

Siège : Paris

Année de création : 2017

### Spécificités de la solution

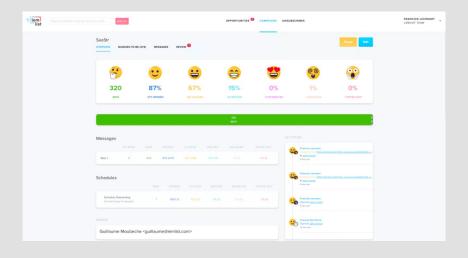
- Lemlist est un outil permettant aux équipes commerciales, aux agences et aux entreprises B2B de personnaliser et d'automatiser des cold e-mails.
- La plateforme facilite l'insertion d'images et de vidéos personnalisées pour rendre la prospection beaucoup plus humaine et donc plus orientée sur la construction de relations.

### Budget

	Tarif	Spécificités
Silver	29\$/mois	100 emails par jour
Golf	49\$/mois	500 emails par jour
Platinum	99\$/mois	Landing page et intégration vidéo

Test gratuit: <a href="https://app.lemlist.com/campaigns/?mode=create">https://app.lemlist.com/campaigns/?mode=create</a>

Demo: https://youtu.be/1Sork5cp6g0



- Optimisation de la délivrabilité de vos emails.
- ✓ **Personnalisation du contenu** des emails (texte et image) + des landing pages conversationnelles.
- ✓ **Automatisation** de séquences emails sur la base de contacts importées de différentes sources (LinkedIn, fichier etc.).
- ✓ **Notifications**: Vous êtes informé dès qu'un contact interagi à vos campagnes.





Nom de la société : Calendly

Siège : Atlanta

Année de création : 2013

### Spécificités de la solution

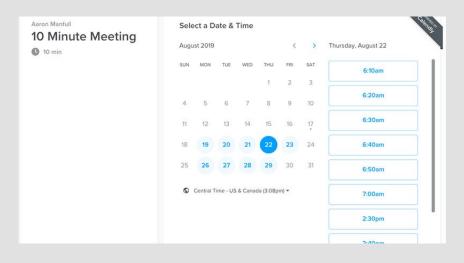
- Calendly est un logiciel de planification automatisée de réunions, directement dans une interface en ligne.
- Il vous permet notamment de confier à une tierce la prise de vos rendez-vous commerciaux, en lui donnant accès à l'ensemble de vos plages disponibles.

	Tarif	Spécificités
Basic	0\$ / mois	1 calendrier / utilisateur et Un type d'événement
Premium	8\$ / mois	2 calendriers / utilisateur et Types d'événements illimités
Pro	12\$ / mois	6 calendriers / utilisateur et Types d'événements illimités



Test gratuit : <a href="https://calendly.com/signup?lang=fr">https://calendly.com/signup?lang=fr</a>

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=MB6Wp72s4Ow



- Notifications: Envoyez des emails de confirmation et des emails et des SMS de rappel.
- **Personnalisation** de votre profil.
- **▼ Tampons**: Ajoutez du temps supplémentaire avant ou après les événements.
- ✓ **Limites quotidiennes** du nombre de réunions.



## DATANANAS

Nom de la société : Datananas

Siège : Paris

Année de création : 2015

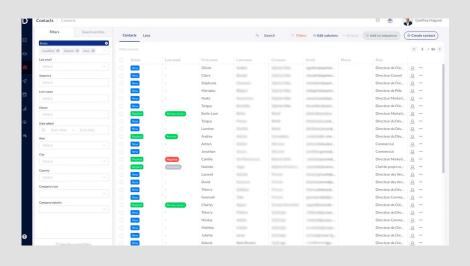
- Spécificités de la solution
  - Datananas automatise la prospection en utilisant le meilleur des outils marketing.
  - Utiliser cet outil permet de trouver les coordonnées de prospects, automatiser les prises de contact et augmenter le nombre de rendez-vous obtenus.

	Tarif	Spécificités
Light	25€ / mois	Essai gratuit + 2000 contacts max + 25 emails/j + Exports
Pro	60€ / mois	LIGHT + 10 000 contacts max + génération d'emails illimitée + Enrichissement
Entreprise	Devis	PRO + 50 000 contacts max + Autres features



Test gratuit: <a href="https://chappie.datananas.com/register">https://chappie.datananas.com/register</a>

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=32y9oUF4pnU



- Nombreuses intégrations : CRM (Hubspot, Salesforce), Email (Outlook, Gmail), Communication (Intercom, Slack)...
- Ciblage sur mesure : Possibilité de générer automatiquement des email selon vos critères de ciblage.
- **▼ Reporting**: Tracking des activités, Rapport de performance.



# Prospect In

Nom de la société : **ProspectIn** 

Siège : Montpellier

Année de création : 2019

### Spécificités de la solution

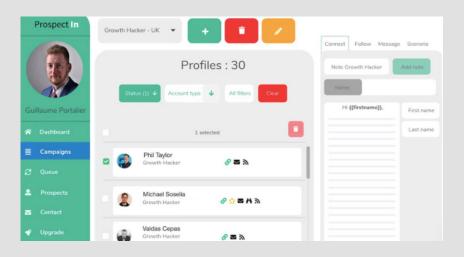
- Prospectin est une extension Chrome qui décuple le potentiel de votre profil Linkedin en automatisant la prospection de ce réseau.
- Détectez vos cibles et gagnez du temps grâce à l'envoi automatique de messages et à des fonctionnalités supplémentaires.

### Budget

	Tarif	Spécificités
Standard	Gratuit	Exports + Messages + 10 à 15 actions/jour
Pro	9,99€ / mois	Exports + Messages + Actions illimitées
Avancee	19,99€ / mois	Fonctions PRO + Automatisations
		Fonctions AVANCEE + Sécurité + Reporting +
Entreprise	99,99€ / mois	Multicompte

Test gratuit: <a href="https://bit.ly/37cWPgQ">https://bit.ly/37cWPgQ</a>

Demo: https://bit.ly/3f5gEt9



- ✓ Intégration CRM : ProspectIn est connecté à la majorité des CRM du marché : Hubspot, PipeDrive, Zoho, Salesforce, Google Sheet, etc...
- Marketing automation: Lancez des scénarios marketing automatisés, analysez et optimisez vos campagnes marketing.
- ✓ Visibilité Linkedin : Sur Linkedin, gagnez en visibilité et en temps, augmentez vos connexions et pilotez votre activité.



# Solutions spécialisées Data Sourcing et ciblage





### SALES NAVIGATOR

Nom de la société : LinkedIn Sales Navigator

Siège : Californie

Année de création : 2002

### Spécificités de la solution

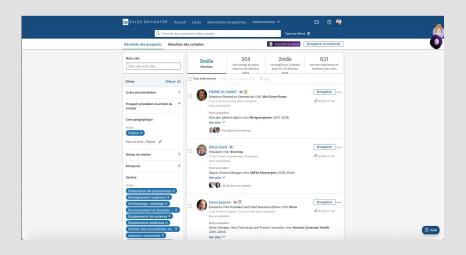
- Linkedin Sales Navigator vous permet d'exploiter l'entière base du réseau social Linkedin afin d'affiner au mieux vos cibles à prospecter.
- Vous pouvez utiliser de nombreux critères pour filtrer les profils qui correspondent à votre persona.

	Tarif	Spécificités
		20 inmails + Suggestions de profils + Alertes
Professional	62€ / mois	LSN
		Pro + 10 inmails + 10 prés. PointDrive +
Team	105€ / mois	Intégration CRM
		T
Entreprise	Sur demande	Team + Gestion des accès + TeamLinkExtend



Test gratuit: <a href="https://bit.ly/2YfLnfy">https://bit.ly/2YfLnfy</a>

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=5gV8e48Q8as&feature=emb\_logo



- ✓ Suggestions de prospects : Chaque semaine, recevez dans cette rubrique une centaine de nouveaux prospects à contacter selon vos critères de préférence.
- Listes: Enregistrez vos recherches pour conserver un historique des prospects que vous avez cherché.
- ✓ **Filtrage**: Segmentez vos prospects selon la zone géographique, le secteur d'activité, le titre, les effectifs de l'entreprise.



## o-o Lusha

Nom de la société : Lusha

Siège : New-York

Année de création : 2016

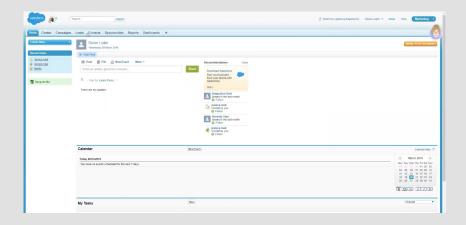
- Spécificités de la solution
  - Lusha aide les entreprises à établir une connexion rapide et authentique avec leurs prospects, contacts et candidats.
  - La solution vous aide à enrichir et vérifier les profils d'entreprises et de contacts.

	Tarif	Spécificités
Basic	Gratuit	5 crédits
Professional	39€ / mois	50 crédits par mois
Premium	49€ / mois	80 crédits par mois
Entreprise	69€ / mois	129 crédits par mois



Test gratuit: <a href="https://dashboard.lusha.co/signup">https://dashboard.lusha.co/signup</a>

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=K6xcsx6dek4



- Lusha Plugin: Ce widget directement intégré à LinkedIn permet de rechercher les coordonnées email et téléphone à partir des profils LinkedIn.
- Lusha pour Salesforce: Connectez Lusha à Salesforce afin d'enrichir les coordonnées de vos contacts.
- Formulaires Lusha: Lusha recherche automatiquement les données à enrichir afin de diminuer les champs de vos formulaires et augmentez vos taux de conversion.





Nom de la société : Coldcrm

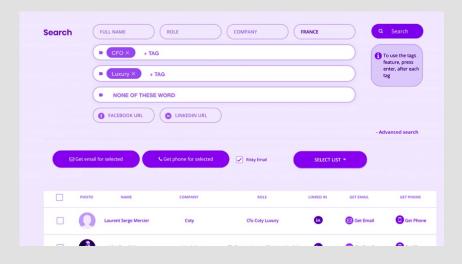
- Spécificités de la solution
  - ColdCRM vous donne accès à la plus grande base de données B2B au monde, avec plus de 320 millions de contacts provenant de 43 millions d'entreprises afin de vous aider l'e-mail et le numéro de téléphone de n'importe qui.

### Budget

	Tarif	Spécificités
Free	Gratuit	3 crédits téléphone/ 50 emails
Start Up	99\$ / mois	3 crédits téléphone/ 50 emails
Scale Up	139\$ / mois	3 crédits téléphone/ 50 emails
Enterprise	249\$ / mois	3 crédits téléphone/ 50 emails

Test gratuit: <a href="https://app.coldcrm.com/">https://app.coldcrm.com/</a>

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=SbhTHblbWs4



- Recherche d'emails et numéros de téléphone via un nom, une société ou directement via les urls LinkedIn de vos leads.
- Recherche par entreprise: Indiquez les profils (CTO, CEO) que vous recherchez au sein d'une liste d'entreprise et récupérez leurs données.
- Chrome Extension: permet de réaliser directement depuis les réseaux sociaux: liste LinkedIn Sales Navigator, profils LinkedIn, Facebook.



# hunter

Nom de la société : Hunter.io

Siège : San-Francisco

Année de création : 2015

### Spécificités de la solution

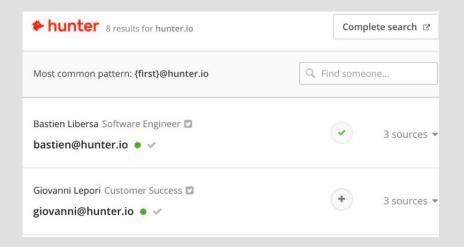
- Hunter permet de collecter les e-mails de vos prospects. L'extension répertorie toutes les personnes travaillant dans une entreprise avec leur nom et leur adresse e-mail trouvés sur le Web.
- Elle s'installe comme une extension de chrome et peut être utilisée avec des outils comme Google Sheet.

_	Tarif	Spécificités
Free	Gratuit	50 recherches / mois
Starter	49€ / mois	1 000 recherches / mois
Growth	99€ / mois	5 000 recherches / mois
Pro	199€ / mois	20 000 recherches / mois
Enterprise	399€ / mois	50 000 recherches / mois



Test gratuit: <a href="https://hunter.io/users/sign-up">https://hunter.io/users/sign-up</a>

Demo: https://www.youtube.com/watch?v= O2bwLTImOA



- ✓ **Domain Search**: trouver le format d'adresse mail de n'importe quelle entreprise.
- **☑ Email Finder**: permet de trouver l'adresse mail d'un prospect avec son nom et le nom de son entreprise.
- **▼ Email Verifier** : permet de vérifier la validité des adresses e-mail que vous avez récupéré.



Nom de la société : Rocket Reach

▶ Siège : Bellevue

Année de création : 2015

Spécificités de la solution

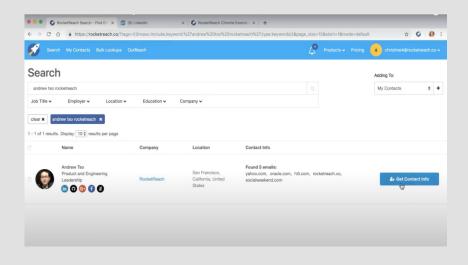
Rocket Reach vous permet de récupérer les adresses emails de vos prospects.

- L'extension peut être intégrée à SalesForce, Hubspot et à de nombreuses autres solutions CRM.

### Budget

	Tarif	Spécificités
Essentials	35€/ mois	2 appareils
	( sur 1 an)	'''
Pro	70€/ mois	3 appareils
	( sur 1 an)	э аррагсиз
Ultimate	176€/ mois	Fannaroils
	( sur 1 an)	5 appareils

Test gratuit: <a href="https://rocketreach.co/search?splash">https://rocketreach.co/search?splash</a>
Demo: <a href="https://www.youtube.com/watch?v=5V5t2iO]L3s">https://www.youtube.com/watch?v=5V5t2iO]L3s</a>



- Extension Chrome: lancez l'extension sur Google, AngelList, Crunchbase, Linkedln... et réunissez les coordonnées de leads. Puis organisez et exportez ces informations sous la forme de liste de prospects.
- La recherche avancée: permet de trouver des coordonnées fiables, à partir de critères précis.
- ✓ La recherche groupée : permet d'importer la liste de vos leads et de trouver les informations manquantes.



Nom de la société : Kaspr

Siège : Saint-Maur-Des-Fosses

Année de création : 2018

### Spécificités de la solution

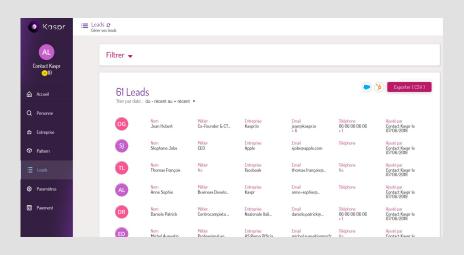
- Kaspr vous donne accès à plus de 230 millions d'emails et numéros de téléphones vérifiés.
- Idéal pour des commerciaux, recruteurs et entrepreneurs, cet outil vous permet de trouver l'email de vos cibles en une fraction de seconde.

	Tarif	Spécificités
		5 crédits sous réserve d'inviter quelqu'un
KASPR Ghost	Gratuit	à créer son compte
KASPR Basic	39€ / mois	50 crédits par mois
KASPT Pro	79€ / mois	79 crédits par mois
KASPR Ultimate	239€ / mois	239 crédits par mois
KASPR Custom	-	Sur devis



Test gratuit: https://app.kaspr.io/signup

Demo: https://www.youtube.com/watch?v=gS-q60rBhwQ



- ✓ Intégration LinkedIn : Ce widget intégré à LinkedIn permet de récupérer les coordonnées des prospects directement en naviguant sur leurs profils.
- ▼ Tableau de bord : permet d'avoir accès aux coordonnées de vos leads, de gérer vos leads enregistrés, votre organisation.
- Automatisation: Via LinkedIn Sales Navigator, vous gérer des listes de cibles sur lesquelles KASPR va chaque jour automatiquement récupérer des coordonnées.



# dropcontact

Nom de la société : Dropcontact

Siège : Paris

Année de création : 2019

### Spécificités de la solution

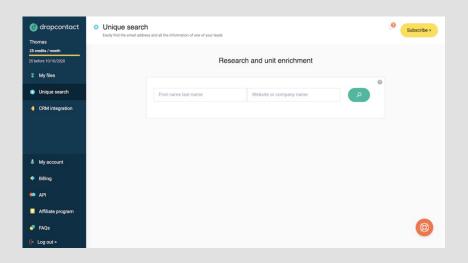
- Dropcontact est capable de trouver l'adresse email d'un prospect sur la base du prénom et du nom de la personne, associés au nom de sa société.
- Elle vous permet également de vérifier la validité d'une adresse email en votre possession, et en cas d'erreur, effectue automatiquement la correction.

### Budget

	Tarif	Spécificités
1K	16€ / mois	1000 emails
20K	149€ / mois	20 000 emails

Sélection au mois par 1K email

Test gratuit: <a href="https://app.dropcontact.io/app/login/email">https://app.dropcontact.io/app/login/email</a> Demo: <a href="https://www.youtube.com/watch?v=z77L5]GLXLo">https://www.youtube.com/watch?v=z77L5]GLXLo</a>



- ▼ Recherche email: Une société, un prénom, un nom pour fournir un email vérifié, 100% RGPD compliant.
- **☑ Enrichissement CRM** : Les données de votre CRM sont directement augmentées.
- ▼ Enrichissement : le site web, le LinkedIn de l'entreprise, le secteur d'activité, le code NAF, la tranche salariale, le n° de SIREN et le n° de TVA intracommunautaire des sociétés françaises.



# Kestio

Libérons le potentiel commercial