

HEEROS OYJ: TILINPÄÄTÖSTIEDOTE 1.1. – 31.12.2018 (Tilintarkastettu)

Heeros Oyj

Yhtiötiedote 13.2.2019 kello 8.00 EET

Kasvu jatkui, kannattavuus parani

Tammi-joulukuun 2018 pääkohdat:

- Liikevaihto **8 000** tuhatta euroa (2017: 7 260 tuhatta euroa), muutos **+10,2 %**
- Uusiutuva liikevaihto **7 384** tuhatta euroa (6 816), muutos **+8 %**, osuus liikevaihdosta 92 % (94 %)¹
- Käyttökate (EBITDA) **714** tuhatta euroa (195), muutos **267%**, osuus liikevaihdosta **9 %** (3 %)
- Tilikauden tulos **-507** tuhatta euroa (-868), muutos **42 %**, osuus liikevaihdosta **-6 %** (-12 %)
- Kansainvälisen liiketoiminnan kuluin oikaistu tilikauden tulos **128** tuhatta euroa (-143), muutos **190 %**, osuus liikevaihdosta **2 %** (-21 %)
- Hallitus esittää 16.4.2019 kokoontuvalle yhtiökokoukselle, ettei osinkoa jaeta ja tilikauden tulos siirretään voitto-/tappiotilille

Heinä-joulukuun 2018 pääkohdat:

- Liikevaihto 4 134 tuhatta euroa (H2/2017: 3 817 tuhatta euroa), muutos +8 %
- Uusiutuva liikevaihto 3 792 tuhatta euroa (3 592), muutos +6 %, osuus liikevaihdosta 92 % (94 %)¹
- Käyttökate (EBITDA) 445 tuhatta euroa (259), muutos 72 %, osuus liikevaihdosta 11 % (7 %)
- Valmistautuminen Kansallisen Tulorekisterin käyttöön
- Puitesopimus Cavotec Groupin kanssa kattaen 20 maata

Avainluvut

Tuhatta euroa	H2/2018	H2/2017	Muutos %	Vuosi 2018	Vuosi 2017	Muutos %
Liikevaihto	4 134	3 817	8 %	8 000	7 260	10 %
Uusiutuva liikevaihto ¹	3 792	3 592	6 %	7 384	6 816	8 %
Uusiutuva liikevaihto, % liikevaihdosta	92 %	94 %		92 %	94 %	
Käyttökate	445	259	72 %	714	195	267 %
Käyttökate, % liikevaihdosta	11 %	7 %		9 %	3 %	
Liikevoitto	-66	-224	70 %	-311	-767	59 %
Liikevoitto, % liikevaihdosta	-2 %	-6 %		-4 %	-11 %	
Liikevoitto ennen kansainvälisiä toimintoja ²	266	158	68 %	324	-42	872 %
Liikevoitto ennen kansainvälisiä toimintoja ² , % liikevaihdosta	6 %	4 %		4 %	-1 %	
Verot	-	2	-100 %	-	2	-100 %
Tilikauden tulos	-202	-239	16 %	-507	-868	42 %
Tulos, % liikevaihdosta	-5 %	-6 %		-6 %	-12 %	

Tuhatta euroa	H2/2018	H2/2017	Muutos %	Vuosi 2018	Vuosi 2017	Muutos %
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,05	-0,06	16 %	-0,12	-0,20	42 %
Oikaistu tulos ilman kansainvälisiä toimintoja ²	130	143	-9 %	128	-143	190 %
Oikaistu osakekohtainen tulos ilman kansainvälisiä toimintoja ² , euroa	0,03	0,03	-9 %	0,03	-0,03	190 %
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	4 349 963	4 349 963	0 %	4 349 963	4 349 963	0 %
Osakkeiden lukumäärä keskimäärin	4 349 963	4 349 963	0 %	4 349 963	4 349 963	0 %

1 Uusiutuvan liikevaihdon laskentamallia on tarkennettu H2/2017 lähtien.

Vuosi 2017 on laskettu uudelleen vastaamaan uutta laskentatapaa

2 Hollannin ja Ruotsin yhtiöiden tulosvaikutus

	31.12.2018	31.12.2017	Muutos %
Omavaraisuusaste, %	32 %	44 %	-27 %
Korollinen nettovelka	1 375	431	219 %
Oma pääoma	1 990	2 497	-20 %
Nettovelkaantumisaste, %	69 %	17 %	301 %
Henkilöstön lukumäärä kauden lopussa	88	77	14 %

Toimitusjohtaja Matti Lattu:

Vuosi 2018 oli Heerokselle toinen vuosi listattuna yhtiönä. Operatiivisen toimintamme painopiste oli kasvustrategian toteuttamisessa; kotimaan kasvun nopeuttamisessa, panostuksissa tuotekehitykseen ja ulkomaantoimintojen käynnistämässä.

Kotimaassa Heeros-asiakkuuksien kasvu jatkui. Käyttäjäorganisaatioidemme määrä ylitti katsauskaudella 14 000 Heerosta käyttävän yrityksen ja yhteisön virstanpylvään ja välitimme kuukausitasolla yli 500 000 transaktiota.

Heeros kasvoi vuoden 2018 ensimmäinen vuosipuoliskolla 12,3 prosenttia koko vuoden kasvun jäädessä 10,2 prosenttiin. Asiakasmäärien kasvu jatkui syksyn aikana hyvänä myynnin painottuessa palkanlaskentamoduliin, jonka käyttöönotot ajoittuivat tulorekisterin myötä pääosin tammikuulle 2019. Voitimme loppuvuonna myös useita uusia suoria asiakkuuksia.

Heeroksen kannattavuus parani vuoden 2018 aikana käyttökatteen noustessa 714 tuhanteen euroon. Heeroksen kotimaan liiketoiminta oli voitollista vuonna 2018 ja jatkamme kannattavuuden parantamista koko konsernissa vuoden 2019 aikana. Tätä kehitystä tukee Heeroksen SaaS -liiketoimintamalli.

Tilitoimistot ovat Heeroksen tärkein asiakasryhmä ja kotimaan liikevaihdosta 2/3 tulee tilitoimistoista. Alan keskittyminen on jatkunut edelleen voimakkaana, mikä on Heerokselle sekä riski että mahdollisuus.

Brändi uudistuksen ja parantuneen kilpailukyvyn myötä Heeros on entistä mielenkiintoisempi kumppani tilitoimistoille. Tilitoimistot arvostavat erityisesti Heeroksen itsenäisyyttä ja keskittymistä pelkkään ohjelmistotuotantoon. Heeroksen hinnoittelumalli antaa tilitoimistoille mahdollisuuden parantaa liiketoimintansa taloudellista tulosta. Yhdeksi tuotekehityksen painopistealueeksi olemme nostaneet integraatiot, joiden avulla tilitoimistot voivat palvella omia asiakkaitaan paremmin. Hyvä esimerkki on Heeros Vendan REST -rajapinta, jonka kautta tilitoimistojen loppuasiakkaiden järjestelmistä voidaan tuoda myyntilaskuja suoraan Heerokseen.

Heeroksen Pro Partner -kumppanuusohjelman kehittämistä jatkettiin ja Pro Partner -tilitoimistoissa Heeroksen kasvu oli selvästi nopeampaa kuin muissa asiakkuuksissa. Toukokuussa julkaistu yhteistyösopimus tilitoimistojen CRM-ohjelmistoihin keskittyneen Innox Oy:n kanssa täydentää tarjontaamme tilitoimistoille.

Kansainvälisessä liiketoiminnassa Heeroksen painopiste on Hollannissa, missä emme saavuttaneet suunniteltua liikevaihdon kasvua. Suorissa asiakkaissa olemme lukumääräisesti kuitenkin päässeet lähes tavoitteidemme mukaisiin määriin. Tällä hetkellä Heeros Nederland BV:llä on noin 40 asiakasopimusta ja noin 200 yritystä käyttää Heeroksen ohjelmistoja. Verkkolaskutuksen lopullista läpimurtoa Hollannissa ei ole vielä tapahtunut. Muun muassa Hollannin valtio on siirtänyt pakollisen verkkolaskutuksen voimaantuloa useaan otteeseen. Heeroksen ohjelmisto tukee vahvasti verkkolaskutusta. Toistaiseksi tätä kilpailuetua ei olla päästy hyödyntämään täysimääräisesti Hollannissa.

Kehitämme jatkossa ohjelmiston ominaisuuksia myös sellaisissa liiketoimintaympäristöissä, missä verkkolaskuja ei ole käytettävissä. Sinänsä taloushallinnon digitalisaatio etenee Keski-Euroopassa vauhdikkaasti ja Heeroksen kaltaisille SaaS-pohjaisille ratkaisuille on kysyntää. Heeroksella on tällä hetkellä asiakkaita 12 maassa. Yhtenä esimerkkinä kansainvälistymisstrategian etenemisestä on asiakkaamme Cavotec, jonka kanssa solmimme loppuvuodesta puitesopimuksen. Sopimuksen myötä Heeroksen käyttö laajenee Cavotec Groupissa noin 20 maahan. Ratkaisussa Heeroksen ohjelmisto on integroitu Microsoft Dynamics Nav -ERP -ratkaisuun ja Heeroksella käsitellään osto- ja myyntilaskut. Sopimukseen kuuluvat myös sähköinen arkistointi sekä ostolaskujen validointipalvelu.

Heerokselle myönnettiin 1,2 miljoonan kansainvälistymis- ja kasvurahoitus elokuussa 2018. Rahoituksen turvin pystyimme syksyn aikana lisäämään myyntiresursseja kotimaassa ja vuoden 2019 alusta saimme lisää myyntivoimaa myös Hollantiin.

Toisen vuosipuoliskon suurin tekninen ponnistus kohdistui valmistautumiseen vuoden 2019 alussa voimaan tulevaan Kansallisen Tulorekisteriin (Katre). Katre muuttaa koko palkanlaskennan raportoinnin ja käytännössä kaikkiin palkanlaskentaohjelmistoihin on jouduttu tekemään isoja muutoksia. Heeros profiloitui tulorekisterin osajana ja saimme uusia ePalkat -asiakkaita.

Vuoden 2018 tärkeimpiä tuotekehityshankkeita olivat Dashboard-toiminnallisuuden rakentaminen tilitoimistoille, Heeros Venda -myyntilaskutusohjelman jatkokehitys, Heeros Pankin jatkokehitys, integraation rakentaminen kansalliseen tulorekisteriin Heeros Connecta -integraatioalustaa hyödyntäen sekä uusien liittymien rakentaminen Suomessa, Ruotsissa ja Hollannissa.

Heeroksen monipankkiohjelmalle, Heeros Pankille vuosi 2018 oli ensimmäinen tuotantovuosi ja ensimmäiset SaaS-maksut saatiin alkuvuodesta 2018. Heeroksen näkemyksen mukaan maksamisen digitalisaatio jatkuu ja Fintech-ilmion uskotaan tuovan uusia mahdollisuuksia myös yritysasiakkaiden maksuliikenteeseen.

Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2019

Keskipitkän aikavälin tavoitteena on noin 20 %:n vuotuinen liikevaihdon kasvu ja noin 20 % käyttökatetaso. Konsernin tilikauden 2019 liikevaihto ylittää 9 miljoonaa euroa ja kannattavuus paranee.

Taloudellinen kehitys

Heeros-konsernin liikevaihto vuonna 2018 oli 8 000 tuhatta euroa (2017: 7 260). Liikevaihto kasvoi 10,2 % vuodesta 2017. Konsernin liikevaihdon kasvun takana oli ensisijaisesti kasvu kotimaassa ja alkava liikevaihto Hollannista. Uusiutuvan liikevaihdon osuus oli noin 92 % koko liikevaihdosta.

Heeroksen käyttökate (EBITDA) vuodelta 2018 oli 714 tuhatta euroa (195). Käyttökatetta painoivat kansainvälistymisen panostukset.

Heeroksen liikevoitto (EBIT) vuodelta 2018 oli -311 tuhatta euroa (-767).

Tilikauden tulos vuodelta 2018 oli -507 (-868) tuhatta euroa. Tulos parani 42 %.

Oikaistu tulos ilman kansainvälisiä toimintoja oli 128 tuhatta euroa (-143), 190 % edellisvuotta parempi.

Rahoitus ja investoinnit

Heeros-konsernin taseen loppusumma 31.12.2018 oli 6 209 tuhatta euroa (31.12.2017: 5 699). Taseen loppusumma kasvoi 510 tuhatta euroa, josta aineettomat hyödykkeet kasvoi 398 tuhatta euroa.

Yhtiön omavaraisuusaste on säilynyt kohtuullisena.

Business Finland rahoittaa aloitettua puheohjauksen tutkimusprojektia 50 tuhannella eurolla.

Johto ja henkilöstö

Johtoryhmään kuuluivat katsauskauden päättyessä Matti Lattu (toimitusjohtaja), Juha Takala (tuotekehitysjohtaja), Sari Eronen (palvelujohtaja), Pia Strömdahl-Koskinen (myynti- ja markkinointijohtaja), Rainer Wallenius (tuotepäällikkö, palkat) ja Garik Bagdasarov (Country Manager, Hollanti ja Ruotsi) sekä Paula Ranttila (talousjohtaja).

Ranttilan työsuhde Heerokseen päättyi 5.1.2019 ja uudeksi talousjohtajaksi on nimitetty KTM Juho Pakkanen. Hän aloittaa Heeroksessa 1.3.2019.

Yhtiön tilintarkastajana toimi KHT-yhteisö Moore Stephens Rewinet Oy:n, päävastuullisena tilintarkastajanaan KHT Jari Paloniemi.

Heeroksessa työskenteli vuoden 2018 lopussa 88 henkilöä (12/2017: 77 henkilöä).

Varsinainen yhtiökokous

Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 11.4.2018. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden tilikaudelta 1.1.-31.12.2017.

Yhtiökokous valitsi hallitukseen viisi jäsentä: Kimmo Rasila (pj), Irja Hirsinummi, Keijo Karjalainen ja Jukka Virkkunen sekä uutena jäsenenä Marko Kauppi. Yhtiökokous päätti, että hallituksen puheenjohtajalle maksetaan 2 700 euroa ja hallituksen muille jäsenille 1000 euroa kuukaudessa. Hallituksen matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti.

Yhtiökokous valitsi yhtiön tilintarkastajaksi edelleen KHT-yhteisö Moore Stephens Rewinet Oy:n, päävastuullisena tilintarkastajanaan KHT Jari Paloniemi. Tilintarkastajille päätettiin maksaa palkkio kohtuullisen laskun mukaan.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 650 000 osakkeen antamisesta yhdellä tai useammalla osakeannilla ja/tai antamalla osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n mukaisia osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia (mukaan lukien optio-oikeudet ja vaihtovelkakirjalainat) yhdessä tai useammassa erässä.

Osake ja osakkeenomistajat

Heeroksella on yksi osakesarja ja kaikilla osakkeilla on yhdenmukaiset oikeudet. Osakkeiden kokonaismäärä 31.12.2018 oli 4 349 963 osaketta. Yhtiön hallussa ei ole omia osakkeita. Heeroksella oli 31.12.2018 yhteensä 840 osakkeenomistajaa.

Heeroksen osake on noteerattu Nasdaq First North Finland -markkinapaikalla Helsingissä tunnuksella HEEROS. Kaupankäynti alkoi 10.11.2016. Vuoden 2018 aikana vaihdettiin 242 192 osaketta. Heeroksen kolme suurinta omistajaa ovat Pekka Räisänen (21,1 %), toimitusjohtaja Matti Lattu (12,8 %) ja Keskinäinen vakuutusyhtiö Elo (7,5 %). Kurssi oli 1.1. – 31.12.2018 korkeimmillaan 2,98 (2017: 3,35) euroa, alimmillaan 1,93 (2,17) euroa, keskikurssi 2,38 (2,49) euroa ja päätöskurssi 31.12.2018 oli 2,02 (2,49) euroa. Markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla oli 8,79 miljoonaa euroa ja vuoden aikana osaketta vaihdettiin 576 845 eurolla.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2019

Vuoden 2019 varsinainen yhtiökokous 16.4.2019

Puolivuotiskatsaus ajalta 1.1-30.6.2019 julkistetaan 20.8.2019

Riskit ja epävarmuustekijät

Muutoksilla yleisessä taloudellisessa, yhteiskunnallisessa tai poliittisessa tilanteessa voi olla olennaisen haitallinen vaikutus Heeroksen liiketoimintaan, liiketoiminnan tulokseen ja/tai taloudelliseen asemaan sekä osakkeiden arvoon.

Isoimmat riskit Heeroksen toiminnassa liittyvät kilpailutilanteeseen. Mikäli nykyiset tai uudet kilpailijat päättäisivät ryhtyä hintakilpailuun Yhtiön toimintamarkkinoilla ja tarjota vastaavia tai parempilaatuisia palveluita ja tuotteita, voi tällä olla olennaisen haitallinen vaikutus yhtiön liiketoimintaan, liiketoiminnan tulokseen ja/tai taloudelliseen asemaan sekä osakkeiden arvoon.

Heerokselle riski on myös toimialan konsolidoituminen. Heeros voi menettää asiakkaita, mikäli ne ostetaan sellaiseen tilitoimistoketjuun, joka ei käytä Heeroksen tuotteita.

Tytäryhtiösjoiituksiin sisältyy tulonodotuksien riskejä, joiden toteutuessa yhtiö saattaa joutua tekemään arvonalennuskirjauksia.

Jos Heeros ei pysty reagoimaan riittävän nopeasti sen toimintaympäristöä koskeviin lainsäädäntömuutoksiin, viranomais määräyksiin tai varmistumaan siitä, ettei se tiedostamattaan laiminlyö voimassa olevaa tai muuttuvaa lainsäädäntöä tai muita määräyksiä, saattaa se aiheuttaa taloudellista vahinkoa yhtiölle esimerkiksi korvausvaatimusten ja lainsäädännön noudattamisen kustannusten muodossa, heikentää Yhtiön liiketoimintamahdollisuuksia sekä vahingoittaa sen mainetta. Muuttuneen lainsäädännön edellyttämät toimenpiteet voivat lisäksi aiheuttaa Yhtiölle uusia tai nykyistä korkeampia liiketoiminnan harjoittamisen

kustannuksia. Näillä seikoilla voi olla olennainen haitallinen vaikutus Yhtiön liiketoimintaan, tulokseen, taloudelliseen asemaan, tulevaisuudennäkymiin ja/tai osakkeiden arvoon.

Heeroksen IT-järjestelmiin ja tietoliikenneyhteyksiin kohdistuvat tietoturvaloukkaukset, palvelun-estohyökkäykset, tietomurrot tai muut tietoturvaloukkaukset ja tietovuodot voivat vahingoittaa Heeroksen liiketoimintaa aiheuttaen merkittäviä haittoja asiakkaille, millä voi puolestaan olla olennaisen haitallinen vaikutus Heeroksen liiketoimintaan, liiketoiminnan tulokseen ja/tai taloudelliseen asemaan sekä osakkeiden arvoon.

Yhtiö käyttää liiketoiminnassaan yhteistyökumppaneita, kuten esimerkiksi palveluntarjoajia, alihankkijoita, lisenssinantajia, verkkolaskuoperaattoria, maksujen- ja laskujenvälittäjiä sekä muita sopimusosapuolia. Yhtiön kyky toimia tehokkaasti riippuu osittain näiden yhteistyökumppaneiden kyvystä hoitaa heidän veloitteensa sekä siitä jatkuuko yhteistyö tulevaisuudessa. Yhteistyökumppaneiden ja alihankkijoiden mahdollisista virheistä tai muista toimista saattaa siten aiheutua Yhtiölle vahingonkorvausvastuu ja maineriski, mikä voi vaikuttaa olennaisesti Yhtiön liiketoimintaan, taloudelliseen asemaan, liiketoiminnan tulokseen, tulevaisuudennäkymiin ja/tai osakkeiden arvoon.

Heerokselle on tärkeää saada rekrytoitua ja pidettyä osaavat työntekijät. Ellei Heeros kykene rekrytoimaan, kouluttamaan, motivoimaan ja pitämään palveluksessaan riittävästi pätevää henkilöstöä sekä johtoa, se ei välttämättä pysty kilpailemaan tehokkaasti ja toteuttamaan strategiaansa. Työntekijöiden irtisanoutuminen voi myös johtaa asiakassuhteiden menettämiseen ja vaikeuttaa uusien asiakastoimeksiantojen hankkimista.

Yhtiön aktivoimiin tuotekehitysmenoihin liittyy arvostusriski, jos niihin kohdistuvat tulonodotukset esimerkiksi uusien tuotteiden muodossa eivät toteudukaan.

Osakemarkkinoilla yleisesti ja erityisesti pienempien yhtiöiden osakkeiden markkinoihin on liittynyt historiallisesti merkittäviä kurssi- ja volyyminvaihteluita, jotka eivät aina ole olleet suhteessa yritysten tuloksentelekkyyteen. Vastaavat kurssivaihtelut voivat vaikuttaa Heeroksen osakekurssiin negatiivisesti riippumatta Heeroksen todellisesta tuloksentelekkyydestä.

First North -markkinapaikan luonteen johdosta First North -yhtiöiden osakkeilla on keskimäärin vähäisempi likviditeetti kuin päämarkkinoilla kaupankäynnin kohteena olevilla arvopapereilla. Myös osakkeiden arvovaihtelu saattaa olla suurempaa. First Northissa listattujen yhtiöiden osakkeiden likviditeetti ja myyntimahdollisuudet voivat olla heikot.

Tilikauden jälkeiset tapahtumat

Ei merkittäviä tilikauden jälkeisiä tapahtumia.

Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Tilinpäätöstiedote on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen lainsäädäntöä noudattaen. Tiedotteeseen sisältyvät tilinpäätösluvut ovat tilintarkastettuja. Tiedot on esitetty First Northin sääntöjen kohdan 4.4 (e) edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

Hallituksen voitonjakoehdotus

Emoyhtiön tilikauden 2018 tulos oli 225 386,71 euroa. Hallitus esittää, ettei osinkoa jaeta ja tilikauden tulos siirretään voitto-/tappiotilille.

Tulos, tase, vastuut**Konsernin tuloslaskelma (FAS)**

Tuhatta euroa	H2/2018	H2/2017	Vuosi 2018	Vuosi 2017
Liikevaihto	4 134	3 817	8 000	7 260
Liiketoiminnan muut tuotot	0	0	0	
Materiaalit ja palvelut	-521	-594	-1 102	-1 106
Henkilöstökulut	-1 996	-1 684	-3 774	-3 367
Liiketoiminnan muut kulut	-1 172	-1 280	-2 410	-2 593
Poistot ja arvonalenemiset	-511	-483	-1 026	-962
Liikevoitto	-66	-224	-311	-767
Rahoitustuotot ja -kulut	-135	-18	-196	-103
Tulos ennen veroja	-202	-242	-507	-871
Tuloverot	0	2	0	2
Tilikauden voitto	-202	-239	-507	-868
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,05	-0,06	-0,12	-0,20

Konsernin tase (FAS)

Tuhatta euroa	31.12.2018	31.12.2017
VASTAAVAA		
PYSYVÄT VASTAAVAT		
Aineettomat hyödykkeet	4 428	4 030
Aineelliset hyödykkeet	39	43
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	4 467	4 073
VAIHTUVAT VASTAAVAT		
Vaihto-omaisuus	25	10
Pitkäaikaiset saamiset	20	22
Lyhytaikaiset saamiset	1 055	1 205
Rahat ja pankkisaamiset	642	388
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	1 742	1 626
VASTAAVAA YHTEENSÄ	6 209	5 699
VASTATTAVAA		
OMA PÄÄOMA		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	4 336	4 336
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-1 919	-1 050
Tilikauden voitto (tappio)	-507	-868
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	1 990	2 497
VIERAS PÄÄOMA		
Pitkäaikainen vieras pääoma	1 676	587
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 543	2 615
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	4 219	3 202
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	6 209	5 699

Konsernin rahoituslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	H2/2018	H2/2017	Vuosi 2018	Vuosi 2017
Voitto/tappio ennen veroja	-202	-239	-507	-868
Liiketoiminnan rahavirta				
Oikaisut				
Suunnitelman mukaiset poistot	511	483	1 026	962
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	309	244	519	93
Käyttöpääoman muutos				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-88	145	150	-256
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-236	294	-179	263
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	-7	16	-15	2
Liiketoiminnan rahavirta	-21	699	476	102
Investointien rahavirta				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-691	-930	-1 420	-1 566
Investoinnit muihin sijoituksiin	0	0	0	0
Investointien rahavirta	-691	-930	-1 420	-1 566
Rahoituksen rahavirta				
SVOP-sijoitus				
Muuntoero	13	2	0	2
Lyhytaikaisten lainojen nostot/takaisinmaksut	94	15	107	-19
Pitkäaikaisten lainojen nostot/takaisinmaksut	783	-141	1 089	-401
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	2	34	2	6
Rahoituksen rahavirta	892	-91	1 198	-412
Rahavarojen muutos	180	-321	254	-1 875
Rahavarat tilikauden alussa	462	711	388	2 264
Rahavarat tilikauden lopussa	642	388	642	388

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma (FAS)

Oman pääoman muutoslaskelma 2018

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun oman vapaan pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2018	80	4 336	-1 919	2 497
Muuntoero			0	0
Kauden voitto/tappio			-507	-507
31.12.2018	80	4 336	-2 426	1 990

Oman pääoman muutoslaskelma 2017

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun oman vapaan pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2017	80	4 336	-1 052	3 364
Muuntoero			2	2
Kauden voitto/tappio			-868	-868
31.12.2017	80	4 336	-1 919	2 497

Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vakuudet		
Tuhatta euroa	31.12.2018	31.12.2017
Omasta velasta		
Yrityskiinnitykset	1 250	1 000
Leasingvastuut		
Seuraavan 12 kuukauden aikana maksettavat	124	92
Myöhemmin maksettavat	139	52
Yhteensä	263	144
Muut vastuut		
Vuokravastuut	66	105
Vuokravakuustilit	20	20
Yhteensä	86	125

Keskeisten tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate	=	Liikevoitto + poistot
Omavaraisuusaste (%)	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma}} \times 100$
Korollinen nettovelka	=	Pitkäaikaiset lainat rahoituslaitoksilta + lyhytaikaiset lainat rahoituslaitoksilta - rahoitusarvopaperit - rahat ja pankkisaamiset
Nettovelkaantumisaste (%)	=	$\frac{\text{Korollinen nettovelka}}{\text{Oma pääoma}} \times 100$
Osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{Tilikauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$
Oikaistu osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{Oikaistu tilikauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$

Heeros Oyj

Hallitus

Lisätietoja:

Heeros Oyj, toimitusjohtaja Matti Lattu, puhelin 040 762 5525

Sähköposti: matti.lattu@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja: Ernst & Young Oy, puhelin 0207 280 190

Sähköposti: antti.uusitalo@fi.ey.com

Jakelu:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.heeros.com/sijoittajille

Heeros on taloushallinnon pilvipalveluratkaisuiden uranuurtaja ja tunnustettu asiantuntijayritys. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiö on kasvanut nopeasti koko olemassaolonsa ajan. Yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS.