

FACT SHEET Vertragserstellung
leicht gemacht

d.velop contracts for Microsoft 365





Vertragserstellung leicht gemacht

Warum sollte ich mich mit der Vertragserstellung beschäftigen?

Verträge sind die Grundlage jeglicher Geschäftsbeziehungen. Die Zahl der vertraglichen Vereinbarungen mit Lieferanten und Kunden steigt kontinuierlich. Das Erstellen neuer Verträge nimmt viel Zeit in Anspruch – Zeit, die alle Beteiligten besser verbringen können.

Kostensparnis:

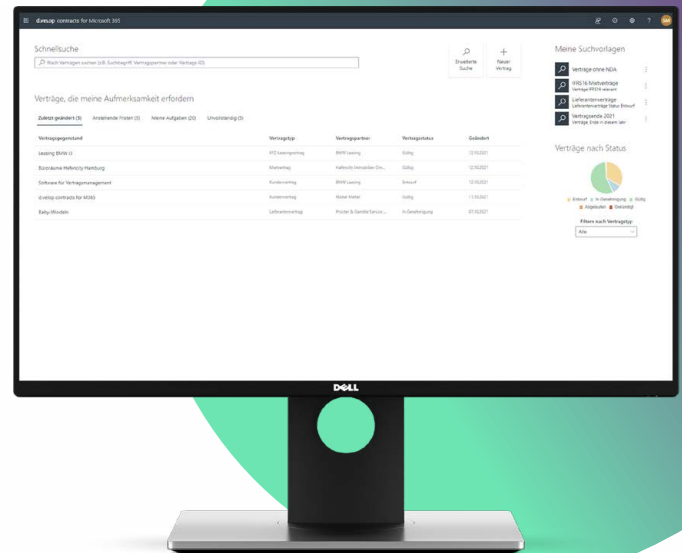
- Die Vertragserstellung kostet im Durchschnitt 6.900 €
- Durch einen besseren Prozess resultiert eine Kostensparnis von 45 %

Zeitersparnis

- Bis ein Vertrag unterschrieben ist, vergehen ca. 20-30 Tage. Zeit, in welcher Sie den Vertrag noch nicht nutzen können.
- Ein digitales Vertragsmanagement unterstützt Sie dabei, Medienbrüche zu vermeiden und durchgängig digital zu arbeiten. Von der initialen Vorlage, bis zur digitalen Signatur.

100% Revisionsicherheit

Eine revisions sichere Archivierung Ihrer Verträge kann mit Hilfe von Retentionlabels und einer Verfahrensdokumentation ermöglicht werden. Unsere Experten beraten Sie dazu gerne.



Startseite d.velop contracts for Microsoft 365

Funktionen d.velop contracts for Microsoft 365

Vertragserstellung

Der integrierte Assistent ermöglicht die schnelle Anlage von neuen Verträgen und die schnelle Ablage von vorhandenen Dokumenten. Durch die geführte Erfassung ist die Nutzung einfach und anwenderfreundlich.

Integrierte Bearbeitung in Microsoft 365

- Nutzung von gewohnten Tools, wenn es darum geht, Dokumente zu editieren oder anzupassen
- Arbeiten mit Kommentaren
- Gleichzeitige Bearbeitung mit mehreren Kollegen oder direkt mit dem Vertragspartner



Vorlagenmanagement

- Zentrale Pflege von Dokumentvorlagen und Textbausteinen sind für Anwender direkt in d.velop contracts for Microsoft 365 verfügbar.
 - Durch die Integration von Template-Services (wie z.B. von dox42) können Dokumente generiert werden, die individuelle Merkmale der Vertragsakte aufgreifen. Hierzu gehören:
 - Kontaktinformationen vom Vertragspartner zu übernehmen
 - Eigenschaften der Vertragsakte im Dokument zu übernehmen
 - Abhängig von Eigenschaften der Vertragsakte können Textbausteine ein- oder ausgeblendet werden.
 - Grundsätzlich können über die Vertragsakte hinaus weitere Datenquellen für die Generierung von Dokumenten herangezogen werden.
- ➔ Vollständige Vertragswerke werden auf Knopfdruck unterschriftsreif erstellt, sodass Anwender nicht eingreifen müssen.

Genehmigungsworkflow voll automatisch

Die erstellten Vertragsentwürfe werden in der Regel gemäß des konkreten Vertragsgegenstands ergänzt und in einen Prüf- und Freigabeprozess überführt. Der Ablauf lässt sich immer nachvollziehbar digitalisieren.

Zugriff und Berechtigungen:

Ein hinterlegtes Regelwerk stellt sicher, dass bei der Ablage von Verträgen automatisch die richtigen Zugriffsrechte vergeben werden. Und somit Verträge nur von den jeweils berechtigten Personen eingesehen und bearbeitet werden können.

Vertragsverwaltung und Reporting:

Mit dem Reporting Modul werten Sie wichtige Kennzahlen wie Risiken oder Kosten aus und behalten Ihre anstehenden Fristen und Termine stets im Überblick. Wiederkehrende Suchen speichern Sie ganz einfach. Suchergebnisse und Reports können einfach nach Excel übernommen werden. Damit generieren Sie beliebig umfangreiche Auswertungen und Darstellungen.

Integration in führende Systeme:

Sie möchten Stammdaten oder Informationen aus Ihrem führenden System wie zum Beispiel SAP oder Microsoft Dynamics NAV/AX einbinden? Das digitale Vertragsmanagement mit Microsoft 365 lässt sich flexibel in Ihre Applikationslandschaft integrieren.





Digitales Vertragsmanagement mit Microsoft 365 und dox42



Sicherheit

- ✓ Nie wieder Verträge verlieren
- ✓ Intelligentes Fristenmanagement
- ✓ Automatische Berechtigungssteuerung
- ✓ Einhaltung rechtlicher Rahmenbedingungen

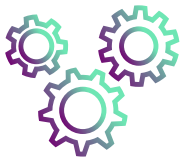
100% der Verträge unter Kontrolle



Transparenz

- ✓ Alle Verträge auf einen Blick
- ✓ Jederzeit Zugriff unabhängig von Standort und Abteilung
- ✓ Relevante Aufgaben, Fristen und Verträge im Überblick
- ✓ Flexible Auswertung

5% Ersparnis durch Synergien bei Einkaufsverträgen und Nutzung von Fristen für Verhandlungen



Effizienz

- ✓ Schnelle und einfache Vertragsanlage
- ✓ Organisationsübergreifende Zusammenarbeit mit bekannten Microsoft-Applikationen
- ✓ Das System verwaltet wichtige Fristen und Ereignisse und erinnert Sie aktiv.
- ✓ Automatische Generierung von Verträgen

Viele Stunden Zeitersparnis bei der Erfassung von Verträgen

d.velop

d.velop AG

Die d.velop-Gruppe mit Hauptsitz in Gescher entwickelt und vermarktet Software zur durchgängigen Digitalisierung von Geschäftsprozessen und branchenspezifischen Fachverfahren und berät Unternehmen in allen Fragen der Digitalisierung. Mit der Ausweitung des etablierten ECM-Portfolios rund um Dokumentenmanagement, Archivierung und Workflows auf mobile Apps sowie standardisierte und Custom-SaaS-Lösungen bietet der Software-Hersteller auch Managed Services an. Dabei sind die Rechtssicherheit und die Einhaltung gesetzlicher Vorgaben dank eines ausgereiften Compliance Managements gewährleistet.

d.velop stellt digitale Dienste bereit, die Menschen miteinander verbinden, sowie Abläufe und Vorgänge umfassend vereinfachen und neugestalten. So hilft der ECM-Spezialist Unternehmen und Organisationen dabei, ihr ganzes Potenzial zu entfalten.

Ein starkes, international agierendes Netzwerk aus rund 360 spezialisierten Partnern macht d.velop Enterprise Content Services weltweit verfügbar.

d.velop-Produkte – on Premises, in der Cloud oder im hybriden Betrieb – sind branchenübergreifend bislang bei mehr als 12.200 Kunden mit über 2,8 Millionen Usern im Einsatz; darunter Tupperware Deutschland, eismann Tiefkühl-Heimservice GmbH, Parker Hannifin GmbH, Nobilia, Schmitz Cargobull, FingerHaus GmbH, die Stadt Wuppertal, die Basler Versicherung, DZ Bank AG, das Universitätsklinikum des Saarlands oder das Universitätsklinikum Greifswald.

d.velop AG

Schildarpstraße 6-8
48712 Gescher
+49 2542 9307-0
online-marketing@d-velop.de

