

Before & Afterでわかる
お客様事例集

株式会社ラヴィゴット

INDEX

1. 株式会社g-wic様	02
2. 株式会社アガルート様	06
3. 株式会社BEARTAIL様	10
4. NPO法人アクセプト・インターナショナル様	14
5. TRIPORT株式会社・TRIPORT社会保険労務士法人様	18
6. 株式会社スタジオminato様	22
7. イチグウ株式会社様	26
8. 株式会社ティクアンドギヴ・ニーズ様	30
9. 一般社団法人ごえんやさん様	34

株式会社g-wic様

CASE

株式会社g-wic様



株式会社g-wic

代表取締役

豊島 愛華 様

BUSINESS TYPE

営業代行・営業支援

SERVICES

「女性が生涯、真に活躍できるリーディングカンパニーとなる」というビジョンを掲げ、女性の強みを活かしたBtoB企業の新規開拓における営業支援を行なっています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作、リスティング広告運用



VOICE

「
ランディングページのリリース
後、リスティング広告運用の初
月からコンバージョン率9%に。
お問い合わせの数だけでなく質
も向上しました。」

BEFORE

- 新規顧客の獲得はアウトバウンドや紹介がほとんどで、Webサイトからの問い合わせが月に1件あるかないかだった。
- Webマーケティングを強化して、新規のリードを獲得していくこうと考えていた。



AFTER

- ランディングページ公開後、リスティング広告運用の初月からコンバージョン率9%に。
- お問い合わせの量だけでなく質も向上するという結果に。

AFTER

g-wic

New proposal 営業代行会社をご検討の法人様へ新提案

採用・教育コスト0円で
女性営業チームを
立ち上げませんか？

無料お問合せ

03-4405-1840 平日9:30-18:30 無料お問合せ

Corporation

Our strength g-wicの女性営業チームが
貴社の新規開拓を支援

貴社担当アサイン

展示会営業支援で
潜在顧客を見込み客へと変えていく

セミナー

01 プロモーション

02 ブースへの貢献

03 貴社説明・会員登録

04 フォロー電話

株式会社アガルート様

CASE



株式会社アガルート

チームリーダー
青木 誠 様

BUSINESS TYPE

教育

SERVICES

司法試験をはじめとした難関資格対策の講義を提供するオンライン予備校「アガルートアカデミー」の運営や、「法律・教育」×「IT」という強みを活かした新規事業や出版事業等を展開しています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作

VOICE

「
ランディングページ制作がきっかけで商品の訴求点や強み、ターゲットを見直すことができました。

BEFORE

- 商品ページの情報が雑然としており、お客様の欲している情報に正しく導くことができていないのではないかという課題があった。
- Webサイトの制作やページの更新等はインハウスで全て完結しているため、ガラパゴス化が懸念されていた。
- 自社の制作チームのリソースがひっ迫しており、ランディングページ制作に手が回らなかった。



AFTER

- 商品の強みや訴求点、ターゲットや必要な情報等を改めて整理できた。
- こちらの要望を汲み取りつつ、+αの提案で見やすくわかりやすいランディングページになった。

AFTER

A woman with long dark hair tied back, wearing a blue blazer over a white striped shirt, is smiling and writing in a notebook with a pen. She is positioned on the right side of the advertisement. The background is a bright, slightly blurred interior.

REASON

アガルートアカデミーが選ばれる3つの理由

01 アガルートが培る
圧倒的実績力！

**合格率
55.6%**

「就職活動で最も重要なのは、自分自身の実力」をモットーに、アガルートは、就職活動のプロとして、何よりも「実績」を重視する。だからこそ、アガルートは、これまでに多くの学生たちが、就職活動で成功するための「アドバイス」や「アセスメント」を行ってきた。その結果、アガルートは、就職活動で「採用実績」において、圧倒的な実績を誇る。

(※上記は、2019年卒業生の内訳。2019年1月~2020年3月までの実績)

左から、
・新井 遼
・高橋 優
・山本 真理子

AIE
¥85,000

ASE
¥63,000

アガルート

¥29,800

03 踏んだら貢献できる
安心のフォローメリット！

小内閣として、アガルートが運営する「就職相談会」では、内閣大臣による質疑応答が定期的に行なわれる。内閣大臣は、就職活動における問題を抱える学生たちに、直接アドバイスを提供する。また、内閣大臣は、就職活動における問題を抱える学生たちに、直接アドバイスを提供する。

Facebookグループで就職相談会を受ける

アガルートのFacebookグループでは、毎月定期的に就職相談会が開催される。そこで、内閣大臣による質疑応答が定期的に行なわれる。内閣大臣は、就職活動における問題を抱える学生たちに、直接アドバイスを提供する。

就職相談会

アガルートのFacebookグループでは、毎月定期的に就職相談会が開催される。そこで、内閣大臣による質疑応答が定期的に行なわれる。内閣大臣は、就職活動における問題を抱える学生たちに、直接アドバイスを提供する。

＼資料請求で無料視聴キャンペーン／

資料請求はこちちら

ご購入はこちちら

株式会社BEARTAIL様

CASE

株式会社BEARTAIL様



 BearTail

株式会社BEARTAIL

飯塚/藏本 様

BUSINESS TYPE

クラウド経費精算システム、請求書オンライン受領システムの運営開発

SERVICES

無駄な時間を減らし、生まれた時間より意義のあるものにする
ことをビジョンに、様々なサービスを展開するSaaS型企業です。

WORK DETAIL

ランディングページ制作

VOICE

これまでにない圧倒的なスピーデ感。秘密はコミュニケーションにありました。

BEFORE

- サービスのリリースに間に合わせるためにスピード感重視のLP制作会社を探していた。
- スピード感と品質、どちらも妥協しないランディングページ制作がしたかった。



AFTER

- レスポンスの速さやオンラインミーティングなど、極力無駄を省いた効率的なコミュニケーションでスケジュールにミート。
- 当初想定していた納期より前倒しで納品という結果に。
- 自社の他サービスとの関連性を持たせるようなデザインのランディングページが完成。

AFTER

RECEIPT POST (旧 Dr.経費精算)

レシートポストについて 導入事例 機能一覧 他社機能比較 よくある質問



RECEIPT POST

申請者・経理担当者の
作業時間 **90%削減**

紙領収書の付け合せ・ファイリング業務から
保管も丸投げし**月1,146時間の経理業務**
を削減した事例集を**無料プレゼント**

会社名*
株式会社BEARTAIL

お名前*
くま 太郎

所属*
経理部

会社メールアドレス*
kuma@beartail.jp

電話番号(ハイフンなし)*
08012345678

無料で資料ダウンロード

送信することで個人情報の取り扱いに同意したものとします



UB **Dr.経費精算** AMONO **吉本精算** mon.PASS **吉野不動産** **株式会社BEARTAIL** exeo

月1,146時間の経理業務削減

3つのポイント

- 紙領収書の付け合せ・ファイリング業務から保管も丸投げ
- 経理業務の2ステップで完了
- 経理部から請求書を一括提出

機能一覧

- レシート登録
- 支票登録
- 請求登録
- 領収登録
- 支票登録
- 請求登録
- 領収登録

NPO法人アクセプト・インターナショナル様

CASE

NPO法人アクセプト・インターナショナル様



NPO法人アクセプト・インターナショナル
広報・ファンドレイジング局長
河野 智樹 様

BUSINESS TYPE

NPO法人

SERVICES

ソマリアやイエメンなどの紛争地において、いわゆる加害者とされるテロリストの方々やギャングといった存在を受け入れ、彼らの脱過激化・社会復帰支援を行っています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作

VOICE

クリエイティブ業界への偏見を
覆すような、顧客に対する真摯
な姿勢に感銘を受けました。

BEFORE

- ランディングページの必要性は高まっていたものの、Webに関する専門知識がなく膠着状態に。
- 潜在層へのアプローチができていなかった。
- クリエイティブ業界への偏見があり、ランディングページ制作の外注に踏み出せずにいた。



AFTER

- UI/UXの観点に基づいた提案でユーザー目線のランディングページが完成。
- ランディングページとWebサイトのトンマナを合わせることでより自然に誘導できるように、かつ伝えたいところはしっかりと印象付けられるようなデザインになった。

AFTER



NPO法人
アクセプト・インターナショナル
代表理事

平和的なアプローチで
テロと紛争の解決を目指す
日本で唯一の団体

毎月1,500円から活動を支援いただけます。
[今すぐ支援する](#)

[アンバサダーに申し込む](#)



私たちの活動は国内外で多くの皆様に支持されています。

- 01 困難や被爆地域に連絡して活動を展開
- 02 バレンタインの出発から中日賞を受賞
- 03 パリキスフォーラムにてオカラ賞受賞

私たちの活動は企業、個人のみなさまの寄付によって成り立っています。



テロと紛争を解決するためあなたの支援が今まさに必要です。

毎月1,500円の支払いでテロによって失われる命を救うことができます。

例えば、1日65円の支払いで

(月1,500円)

テロと紛争を解決するためあなたの支援が今まさに必要です。
お手軽に1日65円で1ヶ月間お支払できます。

こうした取り組みにより、多くの命を救うことができます。

誰一人取り残さない、全ての命を守るために活動している団体です。

まずはお問い合わせください。

まずはお問い合わせください。

TRIPORT株式会社様

CASE



TRIPORT株式会社

専務取締役COO
森田一寛様

BUSINESS TYPE

情報通信業・経営コンサルティング

SERVICES

企業が抱えるヒト・モノ・カネ・情報に関する様々な経営課題に対して、企業ごとの最適解をコーディネートすることを目的としたサービスを展開しています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作

VOICE

抽象度の高い要求も、的確に具体的な成果物に落とし込むスキルに感動。ノウハウに基づいた納得の提案で、最適解に導いてくれました。

BEFORE

- 試行錯誤しながらランディングページを内製するも、専門領域ではないため「技術面」や「LPO等のノウハウ」に関する調査・検討にかかるコストが肥大化していた。
- 見た目がいいだけでなく、Webマーケティング施策を意識してランディングページを制作してくれる外注先を探していた。



AFTER

- ノウハウに基づいた提案で、全体の構成（ストーリー）やコンバージョンまでの導線が明確な「コンバージョン率を高めるためのランディングページ」が完成した。
- 想像以上のスピード感と対応力で、弊社社員が本来の業務に時間を割くことができ、社内業務の効率化にも大きく繋がった。

AFTER



The homepage features a large banner image of a smiling man in a green shirt. Overlaid text includes "厚労省・総務省・東京都 からも表彰" (Awarded by the Ministry of Health, Labour and Welfare, Ministry of Internal Affairs and Communications, and Tokyo Metropolitan Government), "あなたの会社に
最適なテレワーク環境" (The most suitable telework environment for your company), and "1社1社に最適な 社内制度整備をサポート" (Support for customizing internal systems for each company). A prominent orange button at the bottom left says "無料相談はこちら". The top navigation bar includes links for WORRIES, IMPROVEMENT, SERVICES, CONSULTATION, ABOUT, OFFICIAL PARTNER, and a large orange "無料相談はこちら" button.



This screenshot shows a detailed page about telework environments. It includes a video thumbnail of a person working from home, a question "こんなお悩みありませんか?", and three numbered sections: 1. テレワーク時に必要な「3つの基準」 (3 criteria for telework), 2. 事例紹介 (Case study), and 3. オンラインセミナー (Online seminar). The page has a clean, modern design with blue and white color scheme.

株式会社スタジオminato様

CASE



株式会社スタジオminato

代表
福永 晓 様

BUSINESS TYPE

パーソナルトレーニングスタジオ

SERVICES

完全個別オーダーメイドでメニューを作成し、トレーニング開始時から目標達成まで同じトレーナーが担当するパーソナルトレーニングスタジオです。

WORK DETAIL

ランディングページ制作、写真撮影、CMS構築

VOICE

SEO上位表示でお問い合わせ件数が劇的に増加。今では新規の受け入れをストップするほどです。

BEFORE

- リニューアル前のWebサイトからは、予約やお問い合わせがほとんどなく、お客様の流入経路の多くがクチコミや紹介だった。
- 既存顧客に当スタジオの魅力や最新情報を伝えるためのコーポレートランディングページを必要としていた。



AFTER

- 当スタジオの魅力を余すことなく伝えられるコーポレートランディングページになった。
- 複数のキーワードでSEO1位表示により、集客力が格段にアップ。
- ランディングページ公開後お問い合わせ件数が0→6件に増加し、今では新規の受け入れをストップするほどに。

AFTER



イチグウ株式会社様

CASE

イチグウ株式会社様



イチグウ株式会社

代表取締役

星野 雄大 様

BUSINESS TYPE

人材紹介事業、インバウンド事業

SERVICES

主に若年層やアスリートのキャリア支援を展開しているベンチャー企業です。人材ビジネスだけでなく、インバウンドビジネスも手掛けています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作、CMS構築

VOICE

テンプレサイトから自信をもって紹介できる「イケてるサイト」へリニューアルしたことでの、社員のモチベーションがアップ。お問い合わせ数も向上しました。

BEFORE

- 自社でランディングページを作成するも、よくある一昔前のテンプレデザインになってしまい、このランディングページできちんとユーザーに訴求できるのかという不安があった。
- ビジネスモデルが確立し社員数が増えてきたタイミングで、会社を大々的にアピールしたいと考えていた。



AFTER

- 「和テイスト」かつ「イマ風」なデザインで、他社と差別化を図り、会社の魅力を伝えるコーポレートランディングページが完成。
- リニューアル後、お問い合わせが増加。法人からは一週間で10件以上は安定してお問い合わせが獲得できるように。
- イケてるサイトに仕上がったことで社員のモチベーションもアップ。

AFTER

イチグウ

ABOUT US BUSINESS RECRUIT NEWS CONTACT

ひとつの偶然を
素晴らしい出会いに

SCROLL

The home page features a large photograph of a smiling young woman with a large orange brushstroke graphic. To the left, there is Japanese text: "ひとつの偶然を 素晴らしい出会いに". A "SCROLL" button is located at the bottom left.

ABOUT US

【 CEO Message 】

セシル様、アチャコ様はじめ「丁寧な接客を心がける」精神がうれしい。
また、人材育成や新規事業開拓など、日々の活動が印象的です。今後ともよろしくお願いします。

セシル様は、常に「丁寧な接客を心がける」精神で、日々の活動が印象的です。
また、人材育成や新規事業開拓など、日々の活動が印象的です。今後ともよろしくお願いします。

経営陣が常に「丁寧な接客を心がける」精神で、日々の活動が印象的です。
また、人材育成や新規事業開拓など、日々の活動が印象的です。今後ともよろしくお願いします。

セシル様は、常に「丁寧な接客を心がける」精神で、日々の活動が印象的です。
また、人材育成や新規事業開拓など、日々の活動が印象的です。今後ともよろしくお願いします。

【 What is ICHIGOU? 】

イチグウ株式会社が大切にする
3つの「イチグウ」

一際
一途
一瞬

ハナハナ
かうの義理
おとづれ
おとづれ

【 MISSION 】

誰もが自分の人生に夢中になれる社会を創る。

【 VISION 】

主体性を持ち自分の未来のために最善の選択をし、
社会が直面する課題をイノベーションで応える。

The interior pages include sections for "About Us", "CEO Message", "What is ICHIGOU?", "Mission", and "Vision". Each section contains descriptive text and small circular icons.

株式会社ティクアンドギヴ・ニーズ様

CASE

株式会社ティクアンドギヴ・ニーズ様



T&G TAKE and GIVE NEEDS

株式会社ティクアンドギヴ・ニーズ

新規事業開発部
橋本 兆雄 様

BUSINESS TYPE

国内ウェディング事業、ホテル事業、レストラン事業

SERVICES

『人の心を、人生を豊かにする』という企業理念のもと、国内
ウェディングをメイン事業とし、ホテル事業、レストラン事業を
展開しています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作、CMS構築

VOICE

「
サービス訴求だけでなくセミ
ナーなどさまざまなシーンで活
用できるランディングページで、
営業活動の幅が広がりました。」

BEFORE

- 新規サービスを紹介するランディングページを必要としていた。



AFTER

- サービス訴求だけでなく、セミナーやその他営業用ツールなどさまざまなシーンで活用できるランディングページのおかげで営業活動の幅が広がった。
- 要点をとらえた見やすくわかりやすいデザインで、社内外で高評価を得られた。

AFTER

T&G TAKE and GIVE NEEDS

ANCHOR

月々3万円から利用できるCRMから運用代行サービス

お客様のデータを活用できていますか？

ブライダル企業のサービスだからこそ、「わかること」「できること」

※初期導入費別途

CONTACT

こんなお悩みありませんか？

- マーケティング施策の効果測定が難しい
- 顧客データの活用方法がわからない
- 営業担当者のモチベーションが低く、成績が伸びない
- 販売プロセスの効率化が課題
- 在庫管理や発送業務が手間
- 問い合わせ応対の品質が不規則
- 競合との差別化が難しく、新規顧客獲得が課題
- データ分析による意思決定が遅延
- 組織内での情報共有が不十分
- リピート率や購入回数の向上が課題
- 在庫管理や発送業務が手間
- 問い合わせ応対の品質が不規則
- 競合との差別化が難しく、新規顧客獲得が課題
- データ分析による意思決定が遅延
- 組織内での情報共有が不十分
- リピート率や購入回数の向上が課題

ANCHORとは？

T&G CRM運用代行サービス「ANCHOR」

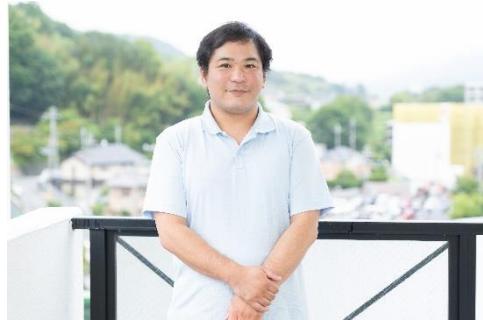
ANCHORのサービス

- マーケティングオートメーション
- 顧客データ分析
- 営業支援
- 販売プロセス最適化
- 在庫管理
- 発送業務
- 問い合わせ応対
- 意思決定支援
- 組織内情報共有
- リピート率向上

一般社団法人ごえんやさん様

CASE

一般社団法人ごえんやさん様



一般社団法人ごえんやさん
代表理事
北野 秀貴 様

BUSINESS TYPE

障害者支援サービス（訪問介護）

SERVICES

障がいのある方々が安心して自分らしく生活を送ることができる
ように、居宅・重度訪問介護支援や移動支援サービス、自費サー
ビス（介護保険外）等を提供しています。

WORK DETAIL

ランディングページ制作、写真撮影

VOICE

「
双向のコミュニケーションと
丁寧なヒアリングで、潜在的な
ニーズを引き出してくれました。

BEFORE

- これまで求職者からのお問い合わせは、Webからの流入はほとんどなく、地域のクチコミや紹介がほとんどだった。
- 人手不足が深刻な「訪問介護」という仕事の魅力を伝え、会社についてよりよく知ってもらえるようなランディングページを制作したかった。



AFTER

- ランディングページのゴールやターゲットが決まっていない状態から、丁寧なヒアリングを通して潜在的なニーズを引き出してくれた。
- 「会社の雰囲気がよく伝わる」と社内外で高い評価を得られた。
- 空白を活かしたデザインで情報が整理され、見やすくわかりやすいランディングページになった。

AFTER

おしごと ごあいさつ メンバーについて 採用について 会社について お問い合わせはこちら

ごえんやさん

そのままでいい
そのままがいい

私たちちは、障がいのある方が
自分らしく生活ができるよう
に在宅での介護サービスを提供しています。

<https://www.goenyasan.com/#company>

「ごえんやさん」に込めた想い

おしごと

ごあいさつ

北原 勝貴
代表者

会社は、スルガのまちのまちへとつなげたい

お問い合わせ

ABOUT US

株式会社ラヴィゴットについて

株式会社ラヴィゴットは
成果の出る戦略的なランディングページ制作を提供する
Webインテグレーションカンパニーです。



Ravigote

3つの特徴

01. Web分析診断累計4,000社以上の豊富な実績
02. 徹底した調査と分析による戦略的な企画立案が得意
03. 制作から広告運用、LPOコンサルティングまで一貫サポート

Web分析診断累計4,000社以上の豊富な実績



過去4,000社以上の支援実績で培った豊富なWebマーケティングのノウハウを活かし、成果の出る戦略型のランディングページを制作しています。

一部の業界や業種に特化することなく、幅広い分野での制作実績がございます。

目標達成や課題解決に対しての参考事例やノウハウが多数蓄積されているため、どのような業界・業種であっても最適なソリューションを提供することが可能です。

徹底した調査と分析による戦略的な企画立案が得意



市場調査やアクセス解析、ターゲット分析など、さまざまな角度から調査・分析を行うことで、ユーザーに刺さる戦略的な企画立案を行っています。

社内にはGoogleアナリティクス個人認定資格・Google広告認定資格・Googleモバイルサイト認定資格の保有者が在籍しています。

集客力アップのためのランディングページ制作はもちろん、認知拡大のためのプロモーションやブランディングなども手がけています。

制作から広告運用、LPOコンサルティングまで 一貫サポート



株式会社ラヴィゴットでは、ランディングページの制作はもちろん、制作後の広告運用やLPOコンサルティングまで一貫してサポートしています。

ランディングページ制作では、ヒアリングから調査、分析、企画構成、デザイン、ライティング、写真撮影、ツールの導入までワンストップでの提供が可能です。

また広告運用を想定したランディングページ制作や、A/Bテスト・ヒューリスティック分析・マウスレコーディングなどによるLPO施策で中長期的な企業支援を行っています。

THANK YOU

ランディングページ制作をご検討の方は
弊社ランディングページをご覧の上、
お問合せください。

[戦略型ランディングページ制作について見る →](#)