


**FACTOS** & NÚMEROS

**FORTINET PORTUGAL TEM NOVO CHANNEL ACCOUNT MANAGER**


**Protagonistas** Depois de oito anos na Kaspersky, Rui Pinho passa para a Fortinet, assumindo o cargo de Channel Account Manager da empresa em Portugal.

**GOOGLE CLOUD TEM NOVO LÍDER EM PORTUGAL**


**Protagonistas** Nuno Vieira da Silva juntou-se à Google para liderar a equipa da Google Cloud onde será responsável pela continuidade dos negócios e a garantir que os clientes e Parceiros têm a Google a apoiar os seus negócios.

**PRIMAVERA NOMEIA NOVO DIRETOR DE CONSULTORIA IBÉRICA**


**Protagonistas** A Primavera BSS anunciou o reforço da unidade de consultoria - dedicada à transformação digital de processos de negócio e à integração de sistemas de informação - com a contratação de

um diretor para o mercado ibérico. Paulo Mestre foi o escolhido para dirigir a Primavera Consulting Ibérica, reforçando a estratégia de proximidade ao mid-market.

**SITEL PORTUGAL, GRÉCIA E ITÁLIA COM NOVA GENERAL MANAGER**


**Protagonistas** Benedita Miranda foi nomeada General Manager para Portugal, Grécia e Itália do Sitel Group. Responsável por uma equipa com mais de três mil colaboradores nos três países, Benedita Miranda tem pela frente inúmeros desafios, o primeiro dos quais será abrir uma sucursal da filial portuguesa em Atenas, Grécia, onde serão integrados mil novos colaboradores.

**KASPERSKY TEM NOVO ENTERPRISE ACCOUNT MANAGER PARA PORTUGAL**


**Protagonistas** Com 16 anos de experiência no setor da cibersegurança, Borja Robledo é o novo Enterprise Account Manager da Kaspersky para o mercado português. Com esta nomeação, a empresa de cibersegurança pretende reforçar a sua estrutura e posicionamento em Portugal, assim como prestar um melhor serviço aos seus clientes no território nacional.

**SAPHETY TEM NOVA DIRETORA DE INVOICE NETWORK**


**Protagonistas** Cláudia Raposo é a nova diretora de Invoice Network da Saphety. Como responsável desta área de negócio, Cláudia Raposo terá como responsabilidade o desenvolvimento e expansão da plataforma de faturação eletrónica [invoicenetwork.saphety.com](http://invoicenetwork.saphety.com), a nova plataforma da Saphety que agiliza o envio de faturas eletrónicas para empresas e entidades públicas.

**INFINIDAT NOMEIA NOVO DIRETOR DE VENDAS PARA A PENÍNSULA IBÉRICA**


**Protagonistas** A Infinidat anunciou que Oren Yesharim foi nomeado Diretor de Vendas de uma nova região que engloba Portugal, Espanha e Andorra, juntando-se ao conjunto de países cujas vendas até agora liderava - Israel, África, Rússia e países da Comunidade de Estados Independentes (CEI).

**ARROW ANUNCIA ACORDO DE DISTRIBUIÇÃO PAN-EUROPEU**

**Parcerias** A Arrow Electronics anunciou um acordo de distribuição pan-europeu com o especialista em cibersegurança Centrif, que abrange todo o

seu portfólio de soluções de Identity-Centric Privileged Access Management (PAM).

**EXCLUSIVE NETWORKS ESTABELECE NOVA PARCERIA**

**Parcerias** A Exclusive Networks anunciou o seu compromisso em permitir o acesso remoto seguro e a continuidade dos negócios através do Canal de Distribuição. Através da Parceria estabelecida com a Proofpoint, o distribuidor trará duas novas soluções Proofpoint à sua rede de clientes: o Proofpoint Meta e o ObservIT Insider Threat Management.

**IBM E SAP EVOLUEM A PARCERIA**

**Parcerias** A IBM e a SAP anunciam a próxima evolução da sua Parceria, que envolve um plano de desenvolvimento de novas ofertas, desenhadas para criar um percurso que facilite a transformação das organizações em empresas inteligentes orientadas por dados.

**TECH DATA APRESENTA RESULTADOS DO PRIMEIRO TRIMESTRE**

**Resultados** A Tech Data anunciou os seus resultados financeiros relativos ao primeiro trimestre fiscal que terminou a 30 de abril de 2020. Um dos destaques é a redução de 3% das vendas líquidas mundiais em comparação com o mesmo trimestre do ano anterior, tendo atingido os 8,2 mil milhões de dólares.

**ITANCIA ANUNCIA AQUISIÇÃO DA AVIQUIPO**

**Aquisições** Seguindo a sua estratégia de crescimento europeu na área de distribuição de tecnologias de informação, a ITANCIA adquiriu parte do negócio da AviQUIPO, com principal incidência nos seus principais fabricantes. Nesta aquisição a equipa da AviQUIPO juntar-se-á à equipa da ITANCIA. ■